



PROGRAMA DE PARCEIROS

Você agenda. A MS fecha.

A implantação é 100% sua.

Ganhe R\$ 1.500 por cliente fechado, sem vender e sem entender de tecnologia.
Você abre a porta. A MS faz o resto.

VOCÊ AGENDA a reunião com quem decide.

A MS FECHA apresenta, negocia e vende.

VOCÊ RECEBE 100% da implantação.

17

ANOS DE ESTRADA

13

PLATAFORMAS

R\$ 1 bi

OPERAÇÃO/ANO

37

ERPS HOMOLOGADOS

6 soluções para o varejo · Parceiro Oficial Meta Business · ICP-Brasil

www.msconsultoria.net.br · [@msconsultoriabi](https://www.instagram.com/msconsultoriabi)

COMO FUNCIONA

Você faz uma coisa só: abre a porta.

1

Você agenda

Marca a reunião com o tomador de decisão e apresenta a MS ao cliente.

2

A MS assume

Nós apresentamos, tiramos dúvidas, negociamos e fechamos. Você não precisa vender nem entender de tecnologia.

3

Você recebe

Fechou e o cliente pagou? Você recebe 100% da implantação do produto.

QUANTO DÁ PRA GANHAR

Comissão de 100% da implantação.

R\$ 1.500

no mês com 1 cliente

R\$ 3.000

no mês com 2 clientes

R\$ 4.500

no mês com 3 clientes

R\$ 7.500

no mês com 5 clientes

Vale para qualquer um dos 6 produtos. O valor segue a implantação de cada um.

O que conta como reunião válida

Apresentou e o cliente não fechou? Sem comissão. A apresentação por si só não gera pagamento.

- ✓ Agendada para a MS apresentar o produto. Não é você que vende.
- ✓ Com o tomador de decisão presente (dono, diretor ou gestor que decide).
- ✓ A reunião acontece de fato: a pessoa comparece.
- ✓ O contrato do cliente é de no mínimo 12 meses.
- ✓ Você avisa a MS que a indicação é sua antes da reunião.

Você não precisa saber fazer. Só saber explicar.

Nas próximas páginas está cada produto com a dor que ele resolve e a frase pronta pra você usar na reunião. Leia uma vez e você já sabe conversar.

6 soluções.

Uma frase pra cada.

01 B.I Web A MIA analisa por você

SERVE PRA QUEM

Donos e gerentes que decidem no escuro, com relatório atrasado.

O QUE INCOMODA O CLIENTE HOJE

Precisa abrir vários relatórios pra saber o que vendeu ontem. Faz promoção sem saber se aumentou o lucro ou só o faturamento. Descobre a falta na gôndola quando o cliente reclama.

PRINCIPAIS FUNÇÕES

Performance · Ruptura · Ofertas e margem · Estoque e giro · Prevenção de perdas · Permissão até o nível do card · 37 ERPs homologados

O QUE A FERRAMENTA FAZ

A MIA é a inteligência artificial do B.I. Você pergunta em português e ela responde na hora, com o número da sua operação, e ainda monta o relatório em PDF ou Excel.

COMO VOCÊ EXPLICA

"É um painel com uma IA dentro: você pergunta e ela mostra onde a loja ganha e onde perde dinheiro."

02 MS Connect O agente de IA que vende

SERVE PRA QUEM

Qualquer empresa que atende e vende pelo WhatsApp, Instagram ou Messenger.

O QUE INCOMODA O CLIENTE HOJE

Cliente manda mensagem e demora horas pra ser atendido. Vários celulares e ninguém sabe quem respondeu. O vendedor sai da empresa e leva os clientes.

PRINCIPAIS FUNÇÕES

Multicanal · CRM com funil · Agente de IA 24h · Transcrição de áudio · Mensagem apagada não some · Campanhas · Parceiro Oficial Meta

O QUE A FERRAMENTA FAZ

Um agente de IA atende enquanto o vendedor está ocupado. O cliente pede por descrição ou código de barras, o agente monta o pré-pedido, gera o PDF e só então passa pro humano fechar.

COMO VOCÊ EXPLICA

"O agente de IA não tira folga, não tira férias e não tem décimo terceiro."

03 MS Signer Contrato assinado em minutos

SERVE PRA QUEM

Qualquer empresa que assina contratos, propostas ou documentos.

O QUE INCOMODA O CLIENTE HOJE

Contrato fica dias parado esperando uma assinatura. O cliente tem que imprimir, assinar, escanear e devolver. Cartório consumindo tempo e dinheiro.

PRINCIPAIS FUNÇÕES

Com ou sem certificado · Assinatura pelo celular · Pastas e níveis de acesso · Ordem de assinantes · ICP-Brasil, GOV.BR e ITI

O QUE A FERRAMENTA FAZ

Assinatura digital pelo celular, em minutos, com ou sem certificado. Organiza tudo por pastas, com níveis de acesso, e cada assinatura fica registrada com geolocalização.

COMO VOCÊ EXPLICA

"O cliente assina pelo celular em minutos, com validade jurídica. Sem papel e sem cartório."

04 Placas Inteligentes O preço vem do sistema

SERVE PRA QUEM

Supermercados e varejo com muitas placas de preço e oferta na loja.

O QUE A FERRAMENTA FAZ

A placa nasce direto do ERP, sem ninguém digitar. Quem precisa pede pelo celular (hortifruti, açougue, promotor) e a recepção só imprime. Cerca de 90% menos tempo gasto nisso.

O QUE INCOMODA O CLIENTE HOJE

A recepção monta o cartaz na mão e digita produto e preço. Onde tem digitação, tem erro. E não é coisa de dois minutos: é encarte inteiro, item por item, toda semana.

PRINCIPAIS FUNÇÕES

Editor visual tipo Photoshop · Requisição pelo celular · Preço puxado do ERP · De/por, leve e pague · Impressão em massa · Consinco, Mercafácil e Scanttech

COMO VOCÊ EXPLICA

"As placas saem prontas do sistema, sem erro de preço, e quem pede é o setor."

05 Painel de Contratos A IA lê e aponta o risco

SERVE PRA QUEM

Empresas com vários contratos e fornecedores (aluguel, sistemas, serviços).

O QUE A FERRAMENTA FAZ

A IA lê o contrato inteiro, resume em segundos e aponta a cláusula que vai doer depois. Depois confere se a nota bate com o que foi acordado, antes do pagamento sair.

O QUE INCOMODA O CLIENTE HOJE

Não sabe quantos contratos tem nem quando vencem. Descobre o reajuste só quando a nota chega. Paga todo mês sem conferir se bate com o contrato.

PRINCIPAIS FUNÇÕES

Resumo e análise de risco por IA · Reajuste por IPCA e IGPM · Portal do prestador com dupla autorização · Conciliação com o ERP · Custo por fornecedor

COMO VOCÊ EXPLICA

"Uma IA lê o contrato, aponta os riscos e ainda avisa quando você está pagando a mais."

06 Plataforma EAD A escola online da empresa

SERVE PRA QUEM

Empresas com rotatividade e muita gente pra treinar.

O QUE A FERRAMENTA FAZ

Você cria as trilhas e os treinamentos (vídeo, PDF, prova) e ainda desenha o certificado num editor visual, dentro da própria plataforma.

O QUE INCOMODA O CLIENTE HOJE

Cada gerente ensina de um jeito diferente. Funcionário novo demora semanas pra produzir. Ninguém sabe quem foi realmente treinado.

PRINCIPAIS FUNÇÕES

Trilhas e módulos · Portal do aluno · Avaliação e prova · Editor de certificado · Progresso e ranking · Plano de carreira

COMO VOCÊ EXPLICA

"É a escola online da empresa: você treina todo mundo igual e ainda desenha o certificado."

POR QUE É SEGURO

Se aguenta R\$ 1 bilhão por ano, aguenta o seu cliente.

80% dos produtos da MS já rodam no Nosso Atacarejo, uma rede que fatura R\$ 1 bilhão por ano. Se a tecnologia aguenta uma operação desse tamanho, aguenta a do seu cliente com folga. Você leva o seu nome junto, e o nome da MS pesa.

17

ANOS DE ESTRADA

13

PLATAFORMAS

R\$ 1 bi

OPERAÇÃO/ANO

37

ERPS HOMOLOGADOS

Credenciais que abrem porta

- ✓ Parceiro Oficial Meta Business para WhatsApp e Instagram.
- ✓ Assinatura com validade jurídica ICP-Brasil, com selos GOV.BR e ITI.
- ✓ 37 ERPs homologados: conversa com o sistema que o cliente já usa.

QUEM SENTA COM O SEU CLIENTE

Maicou Andrade

Fundador da MS Consultoria · Pau dos Ferros/RN

- Mais de 17 anos dentro do varejo e do atacarejo. Vivência de balcão, caixa e retaguarda.
- 9 anos como implantador na CISS, uma das maiores softwarehouses de ERP do varejo do Brasil.
- Especialista nos principais ERPs do varejo: CISS e Consinco (TOTVS).
- À frente da MS, que desenvolve e mantém plataformas para operações de grande porte.

"Não é teoria de fora. É quem viveu o varejo por dentro, e quando você agenda, quem senta com o cliente entende do negócio dele."



O PRÓXIMO PASSO

Gostou?

Abra a primeira porta.

Envie um e-mail com o assunto "Parcerias MS Consultoria" e a gente agenda uma reunião no Google Meet pra nos conhecermos, apresentar a proposta e alinhar a parceria.

NO CORPO DO E-MAIL, INFORME

- Qual é o seu ramo de atuação
- Se você possui CNPJ
- Em qual estado você atua
- Se tem experiência no segmento de supermercados

maicouandrade@msconsultoria.net.br

WhatsApp comercial (84) 98816-4226 · pessoal (46) 99112-4141



www.msconsultoria.net.br

Instagram @msconsultoriabi · msconsultoria.net.br/parceiros