



PORTFÓLIO MS CONSULTORIA · 2026

Ecosistema MS Consultoria

Sete plataformas. Uma empresa de tecnologia.

Menos pontos cegos. Mais controle sobre a operação.

— O QUE VOCÊ VAI ENCONTRAR

Sete soluções. Sete pontos de resultado.

01 B.I Web

02 MS Connect

03 MS Signer

04 Placas Inteligentes

05 Painel de Contratos

06 Academy

07 MS Radar

APRESENTAÇÃO DO PRODUTO

B.I Web

Seu ERP já sabe onde você perde. Agora você também vai saber.

O prejuízo começa antes do fechamento.
A decisão precisa chegar antes dele.



Todo prejuízo dá sinais antes de virar número.

Você está vendo esses sinais?

O custo mais perigoso não é o erro que você conhece.

É o erro que continua acontecendo enquanto ninguém percebe.

O B.I revela o desvio enquanto ainda existe tempo para agir.

Você tem dados. Mas eles estão protegendo sua margem?

01 O motivo da queda demora a aparecer.

02 Promoção cresce venda e destrói margem.

03 A ruptura aparece depois da venda perdida.

04 Cada gestor defende um número diferente.

05 A planilha chega pronta e já está vencida.

06 O ERP registra tudo. Mas não avisa nada.



A OPERAÇÃO DEIXA DE SER INVISÍVEL

Você não precisa ver tudo. Precisa ver o que exige ação.

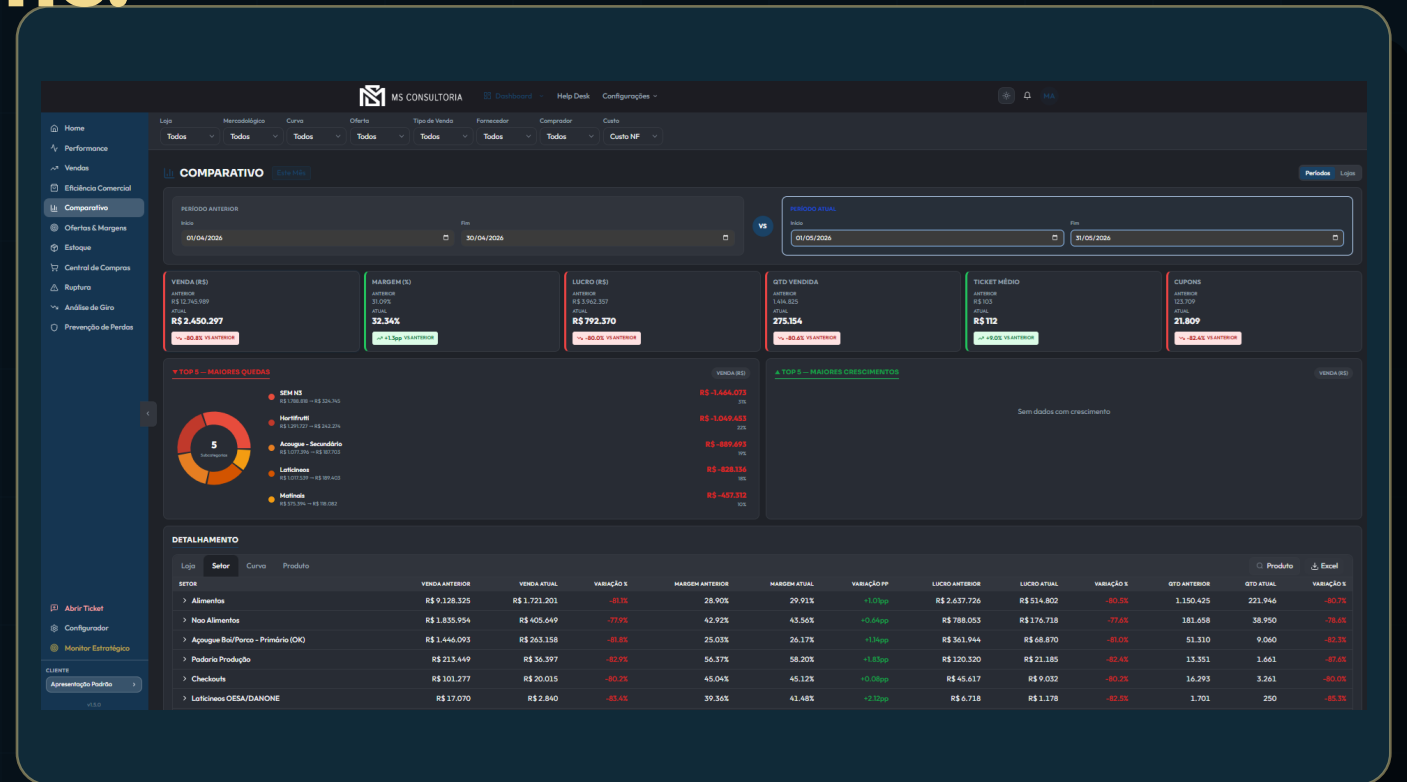




COMPARATIVOS

O total parece normal. Até você abrir o detalhe.

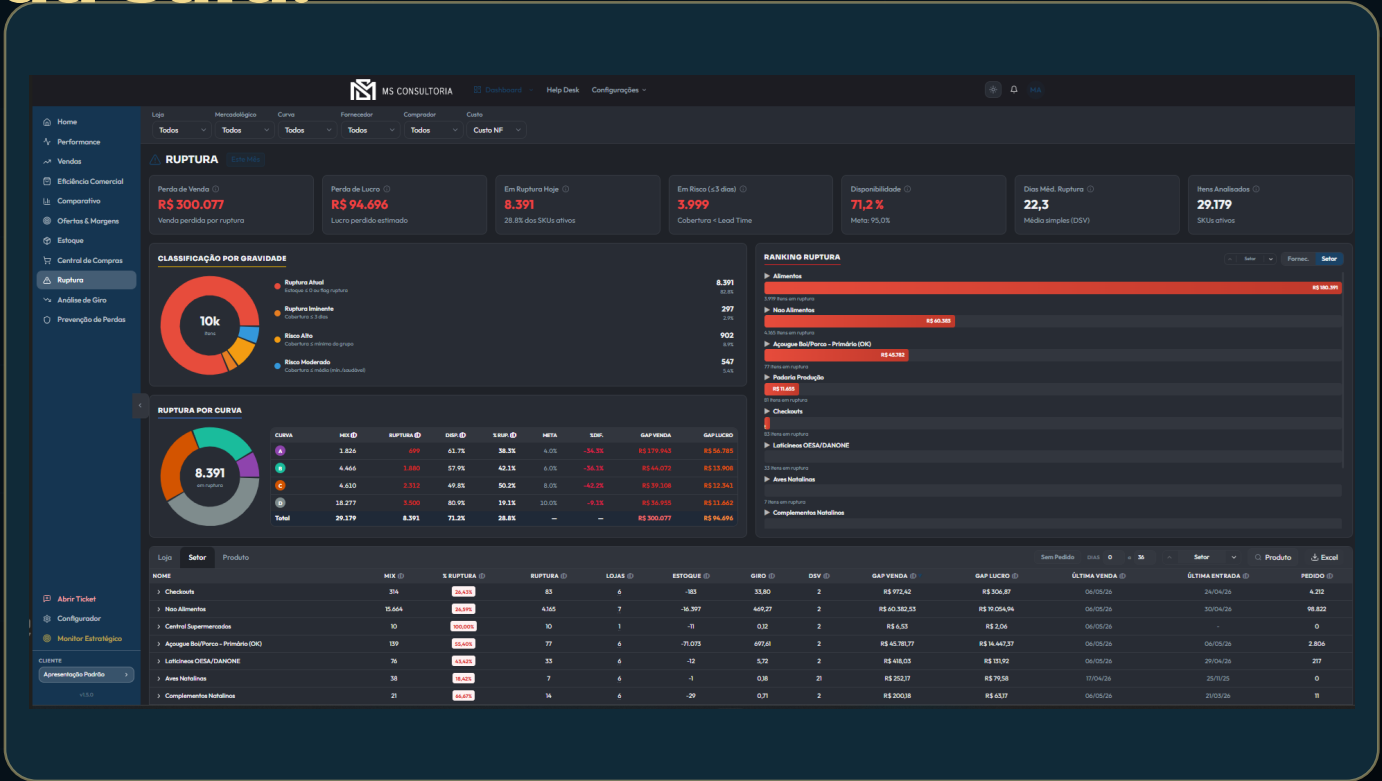
O total parece normal. Até abrir o detalhe.





O cliente procurou. Não encontrou. A venda saiu.

Ruptura não ocupa espaço. Mas consome resultado.



A pergunta leva segundos. A resposta pode proteger o mês.



O dado deixa de ocupar a equipe. E começa a orientar a empresa.

ANTES

Planilhas

Relatórios manuais

Notícia atrasada

Decisão por percepção

COM A PLATAFORMA

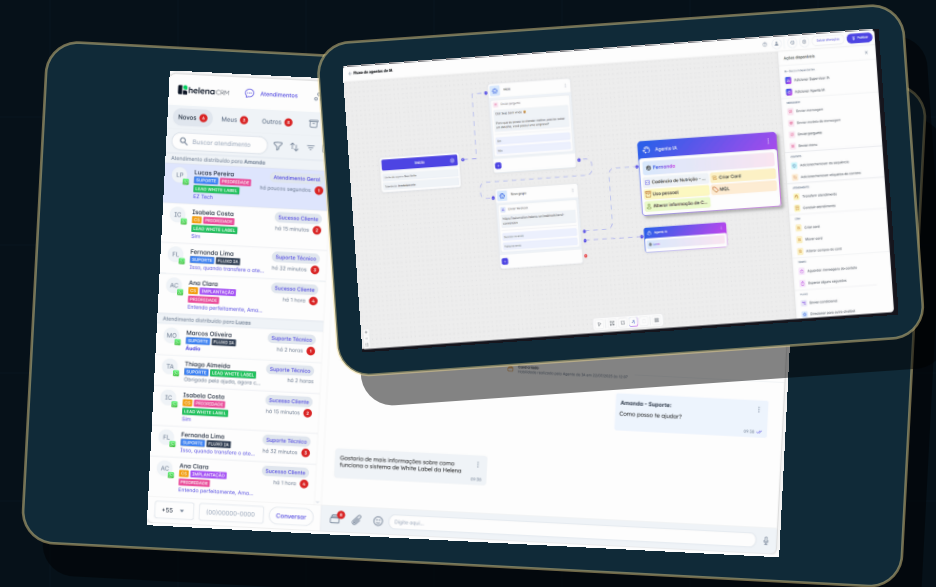
- Diagnóstico
- Prioridade clara
- Ação em tempo real
- Decisão por indicadores

APRESENTAÇÃO DO PRODUTO

MS Connect

Seu cliente não espera a sua equipe se organizar.

Cada minuto sem resposta esfria uma venda.
Quem responde primeiro fica com o cliente.



O problema não é o WhatsApp.

É depender de pessoas para controlar o processo.

Enquanto alguém procura a conversa, o cliente continua esperando.

Enquanto a equipe pergunta quem respondeu, a oportunidade esfria.

Atendimento sem processo transforma demanda em perda silenciosa.

Sua equipe está atendendo. Mas a empresa está controlando?

01 Vários celulares e nenhum histórico central.

02 O cliente espera e ninguém percebe.

03 O vendedor sai e leva a carteira.

04 Mensagem apagada elimina a prova.

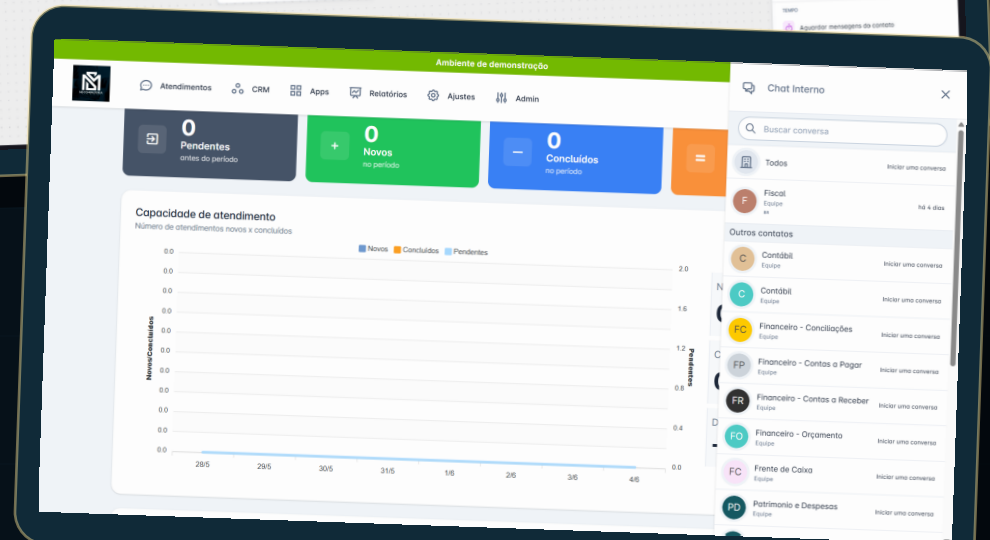
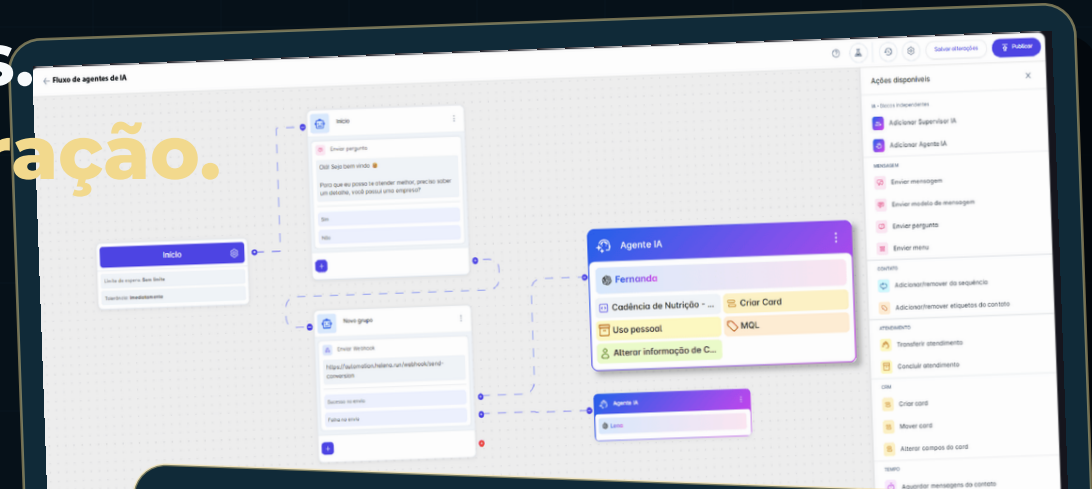
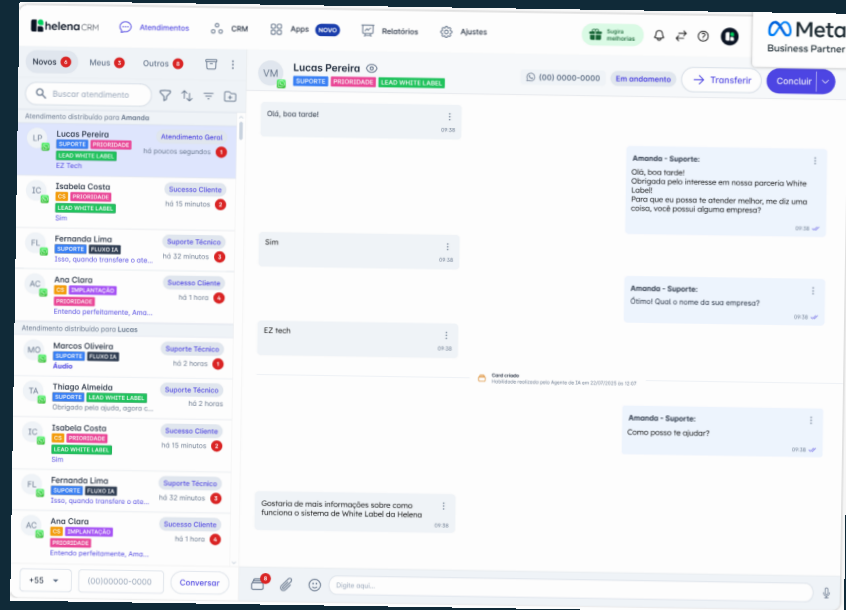
05 Perguntas repetidas ocupam a equipe.

06 Você investe e não sabe qual campanha vende.



A OPERAÇÃO DEIXA DE SER INVISÍVEL

Pare de administrar conversas. Passe a administrar uma operação.



A IA responde o repetitivo. Sua equipe assume o que gera valor.

Seu cliente pede. O agente entrega.





Cada conversa deixa rastro. Cada oportunidade ganha responsável.

A campanha termina numa conversa.

MS CONSULTORIA

AtendimentosCRMAppRelatóriosAjustesAdmin

Em implementação

Relatório de atendimentos

605 atendimentos encontrados

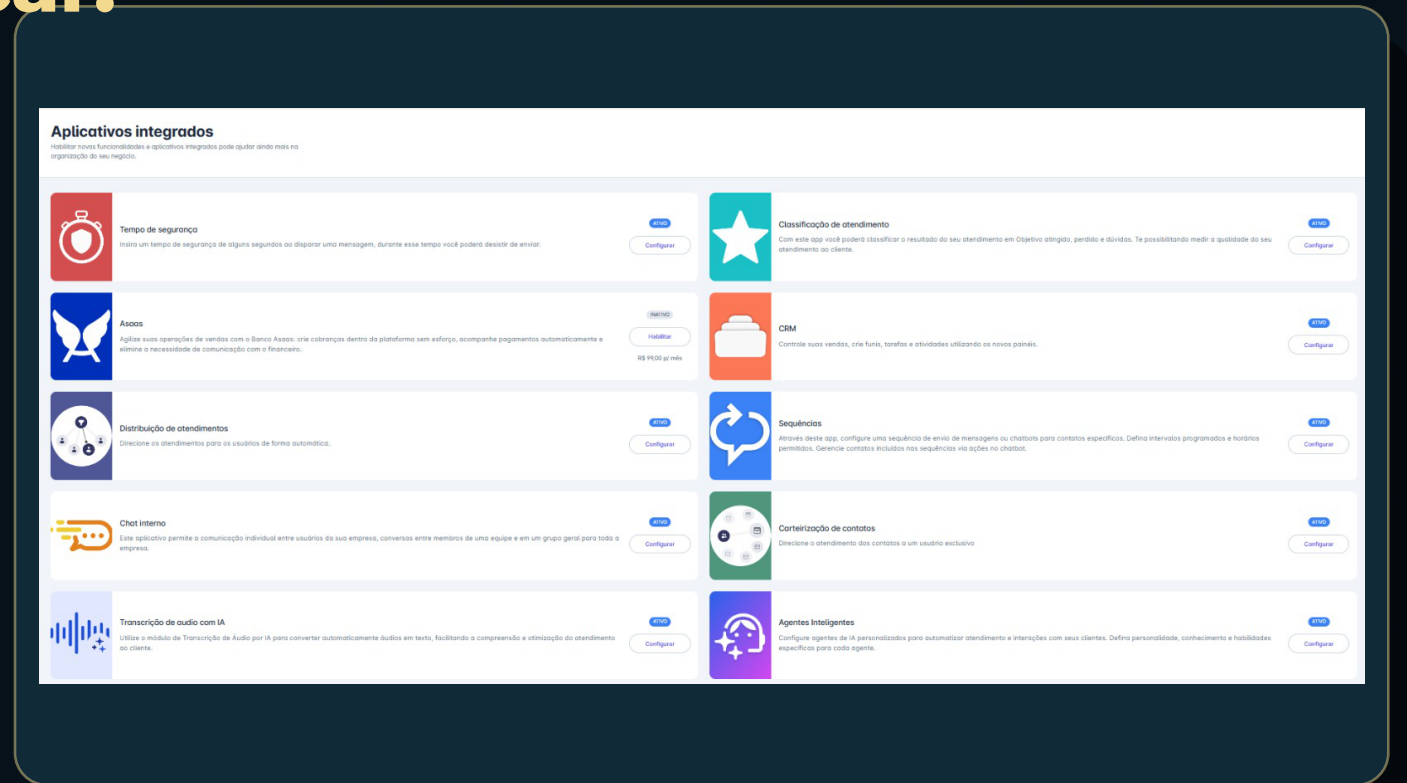
Filtrar...Mais filtros

Protocolo	Contato	Usuário/Equipe	Origem	Início/Conclusão	Tempo de resposta	Tempo atendimento
#2024042400029	Pendente		✅ (SA) 91774-2269	INÍCIO: 26/06 11:42 CONCLUSÃO: -	NÃO RESPONDEU	PRIMEIRA RESPOSTA: - TEMPO TOTAL: 5 min
#2024042400028	Em andamento		✅ (SA) 91774-2269	INÍCIO: 26/06 11:30 CONCLUSÃO: -	NÃO RESPONDEU	PRIMEIRA RESPOSTA: 1 min TEMPO TOTAL: 15 min
#2024042400027	Concluído		✅ (SA) 91774-2269	INÍCIO: 26/06 11:25 CONCLUSÃO: 26/06 11:31	NÃO RESPONDEU	PRIMEIRA RESPOSTA: 4 min TEMPO TOTAL: 6 min
#2024042400026	Concluído		✅ (SA) 91774-2269	INÍCIO: 26/06 11:24 CONCLUSÃO: 26/06 11:29	NÃO RESPONDEU	PRIMEIRA RESPOSTA: - TEMPO TOTAL: 5 min
#2024042400025	Em andamento		✅ (SA) 91774-2269	INÍCIO: 26/06 11:18 CONCLUSÃO: -	NÃO RESPONDEU	PRIMEIRA RESPOSTA: 14 min TEMPO TOTAL: 27 min
#2024042400024	Em andamento		✅ (SA) 91774-2269	INÍCIO: 26/06 11:16 CONCLUSÃO: -	NÃO RESPONDEU	PRIMEIRA RESPOSTA: 6 min TEMPO TOTAL: 32 min
#2024042400023	Concluído		✅ (SA) 91774-2269	INÍCIO: 26/06 11:15 CONCLUSÃO: 26/06 11:32	NÃO RESPONDEU	PRIMEIRA RESPOSTA: 1 min TEMPO TOTAL: 17 min
#2024042400022	Em andamento		✅ (SA) 91774-2269	INÍCIO: 26/06 11:04 CONCLUSÃO: -	NÃO RESPONDEU	PRIMEIRA RESPOSTA: 3 min TEMPO TOTAL: 43 min
#2024042400021	Concluído		✅ (SA) 91774-2270	INÍCIO: 26/06 10:32 CONCLUSÃO: 26/06 10:42	NÃO RESPONDEU	PRIMEIRA RESPOSTA: - TEMPO TOTAL: 10 min
#2024042400020	Pendente		✅ (SA) 91774-2270	INÍCIO: 26/06 10:28 CONCLUSÃO: -	NÃO RESPONDEU	PRIMEIRA RESPOSTA: - TEMPO TOTAL: 1 hr 5
#2024042400019	Concluído		✅ (SA) 91774-2270	INÍCIO: 26/06 10:23 CONCLUSÃO: 26/06 10:29	NÃO RESPONDEU	PRIMEIRA RESPOSTA: - TEMPO TOTAL: 7 min
#2024042400018	Concluído		✅ (SA) 91774-2270	INÍCIO: 26/06 10:17 CONCLUSÃO: 26/06 10:24	NÃO RESPONDEU	PRIMEIRA RESPOSTA: - TEMPO TOTAL: 7 min
#2024042400017	Pendente		✅ (SA) 91774-2270	INÍCIO: 26/06 10:16 CONCLUSÃO: -	NÃO RESPONDEU	PRIMEIRA RESPOSTA: - TEMPO TOTAL: 2 hrs
#2024042400016	Pendente		✅ (SA) 91774-2270	INÍCIO: 26/06 10:11 CONCLUSÃO: -	NÃO RESPONDEU	PRIMEIRA RESPOSTA: - TEMPO TOTAL: 2 hrs
#2024042400015	Concluído		✅ (SA) 91774-2269	INÍCIO: 26/06 09:23 CONCLUSÃO: 26/06 10:41	NÃO RESPONDEU	PRIMEIRA RESPOSTA: 35 min TEMPO TOTAL: 1 hr 5

O PONTO QUE MUDA A DECISÃO

O funcionário pode sair. O histórico precisa ficar.

A carteira fica na empresa.



Menos cliente esperando. Mais oportunidade avançando.

ANTES

Celulares espalhados

Carteira pessoal

Resposta manual

Gestão no achismo

COM A PLATAFORMA

- Canais centralizados
- Histórico da empresa
- Automação com IA
- Indicadores em tempo real

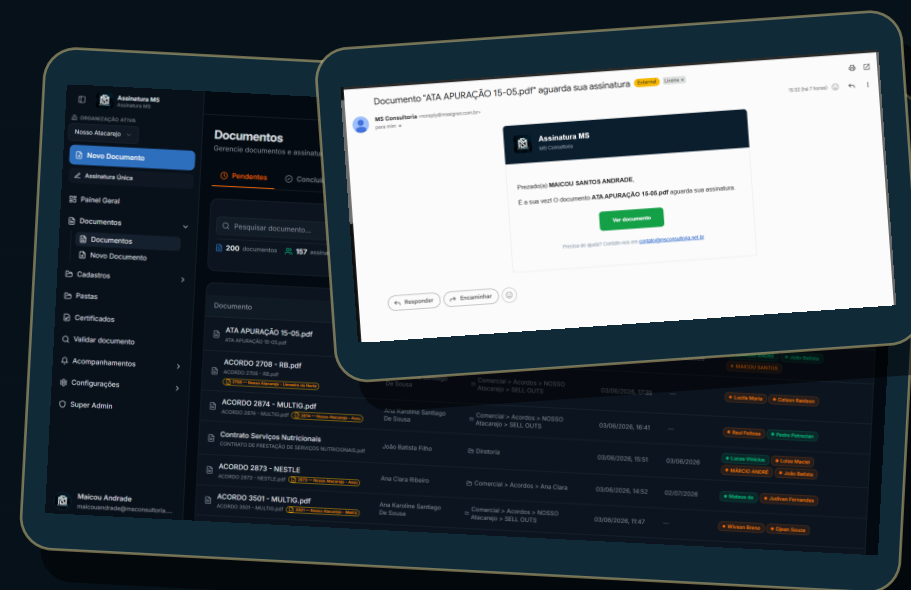
APRESENTAÇÃO DO PRODUTO

MS Signer

Contrato parado não é burocracia. É faturamento esperando.

Negócio fechado não gera faturamento.

Contrato assinado gera.



O problema não é a assinatura.

É tudo que deixa de acontecer enquanto ela não chega.

O fornecedor espera. A compra não começa. A venda não avança.

Cada dia cobrando assinatura consome equipe e adia resultado.

Velocidade documental também é velocidade financeira.

O documento está pronto. Por que o negócio ainda está parado?

01 Contratos ficam dias esperando assinatura.

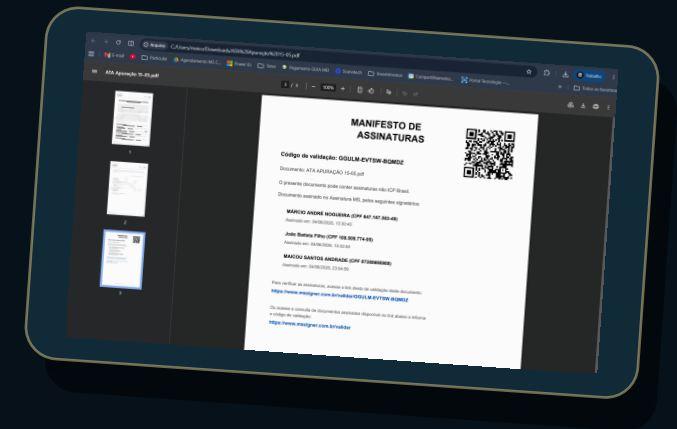
02 Ninguém sabe quem está travando.

03 Documento desaparece entre e-mail e WhatsApp.

04 A equipe cobra a mesma pessoa várias vezes.

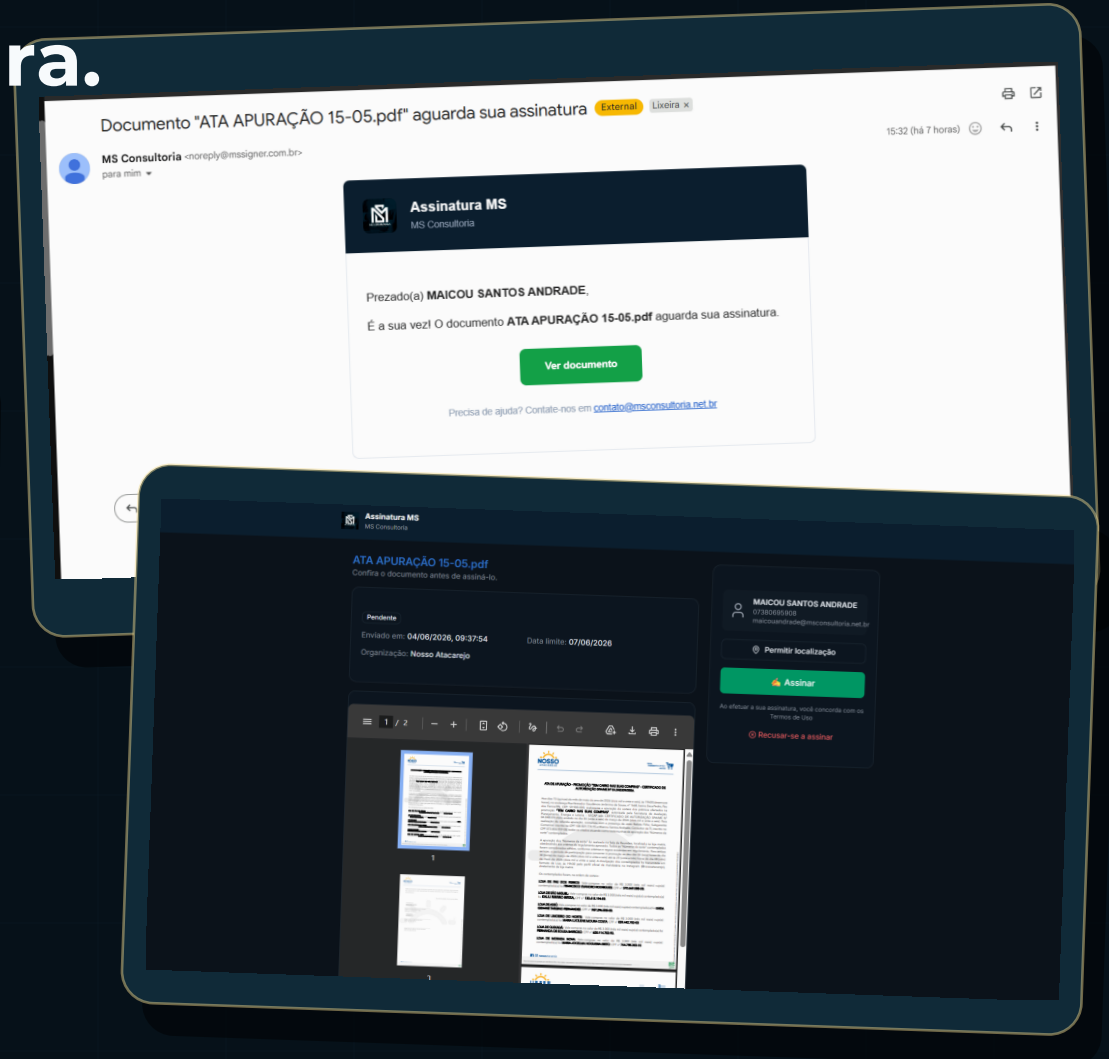
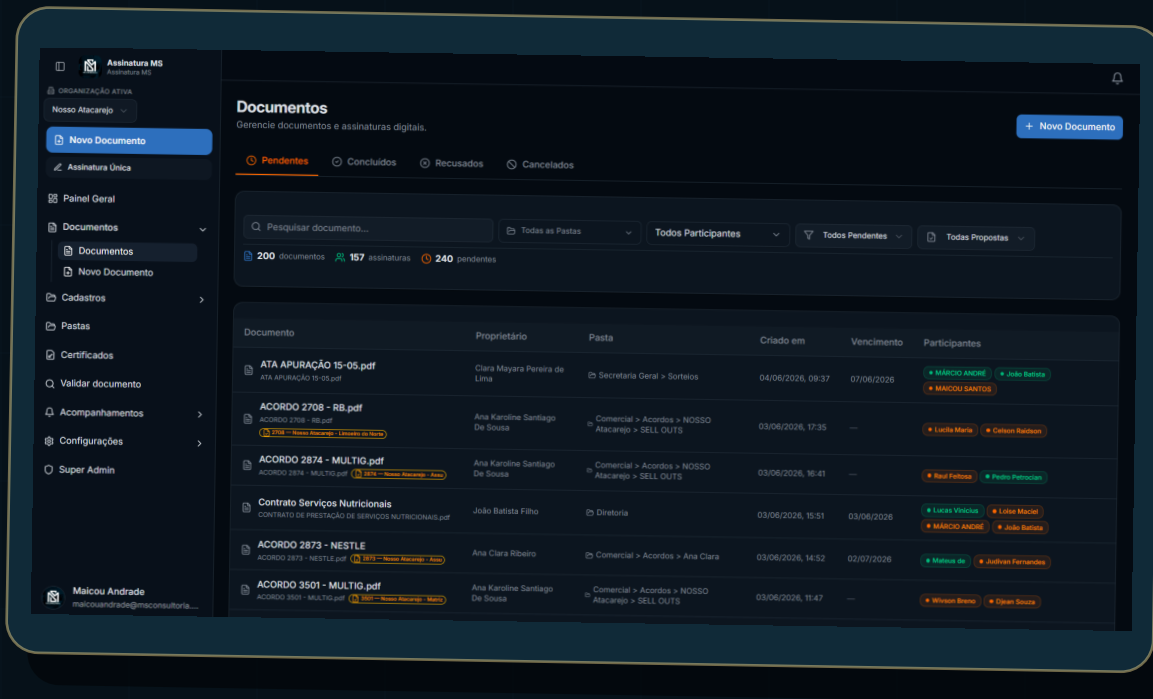
05 O cliente precisa imprimir e escanear.

06 Falta prova completa de quem assinou.



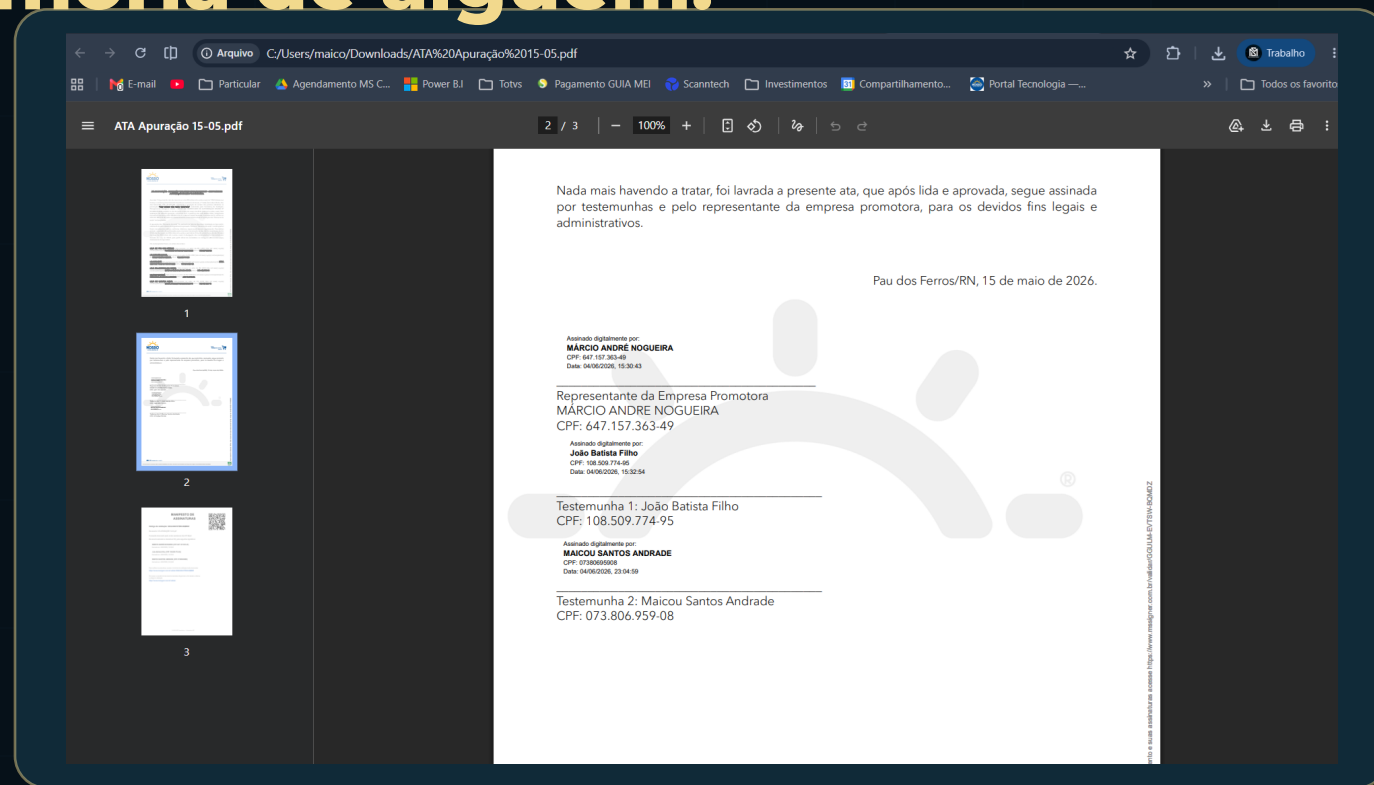
A OPERAÇÃO DEIXA DE SER INVISÍVEL

Você deixa de cobrar assinatura. Passa a controlar o prazo.



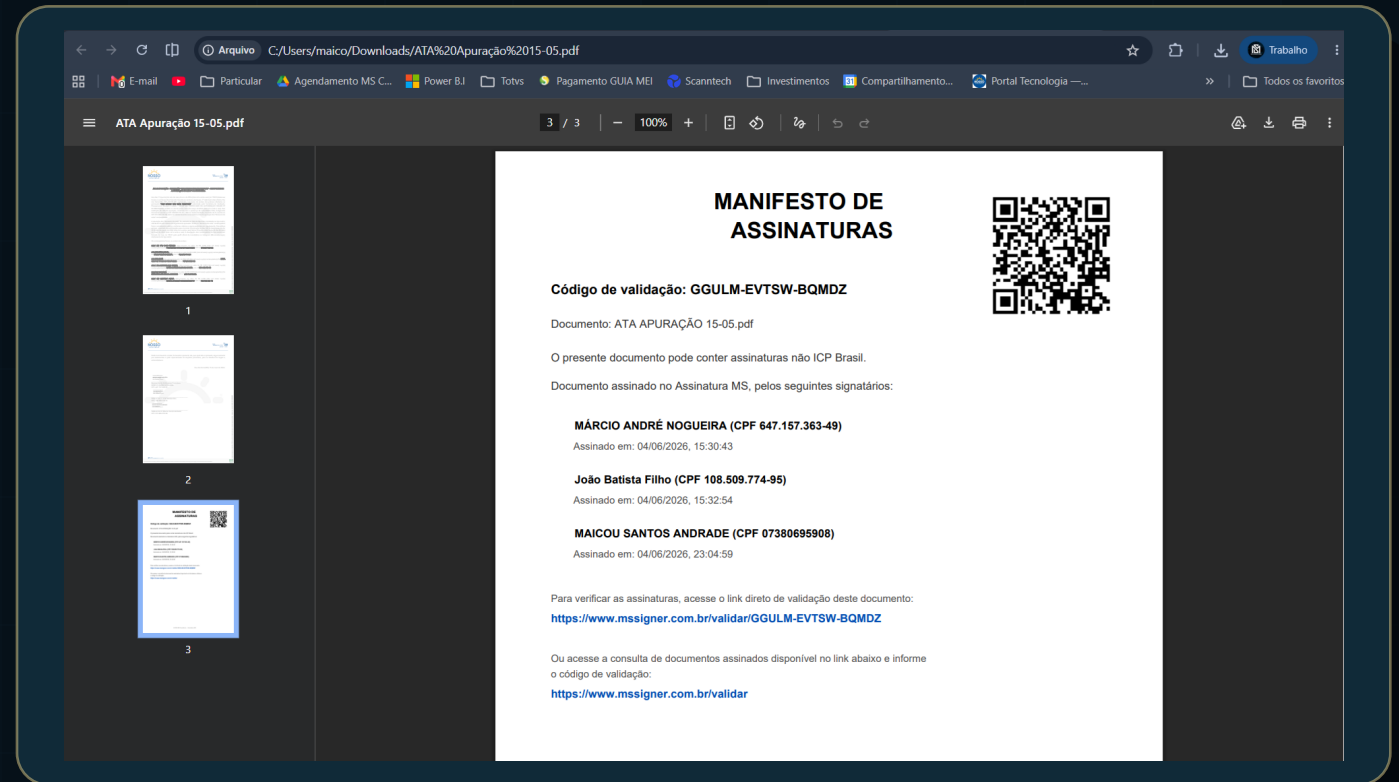
O PDF final já nasce com prova. Nada depende da memória de alguém.

Cada documento gera um histórico completo.

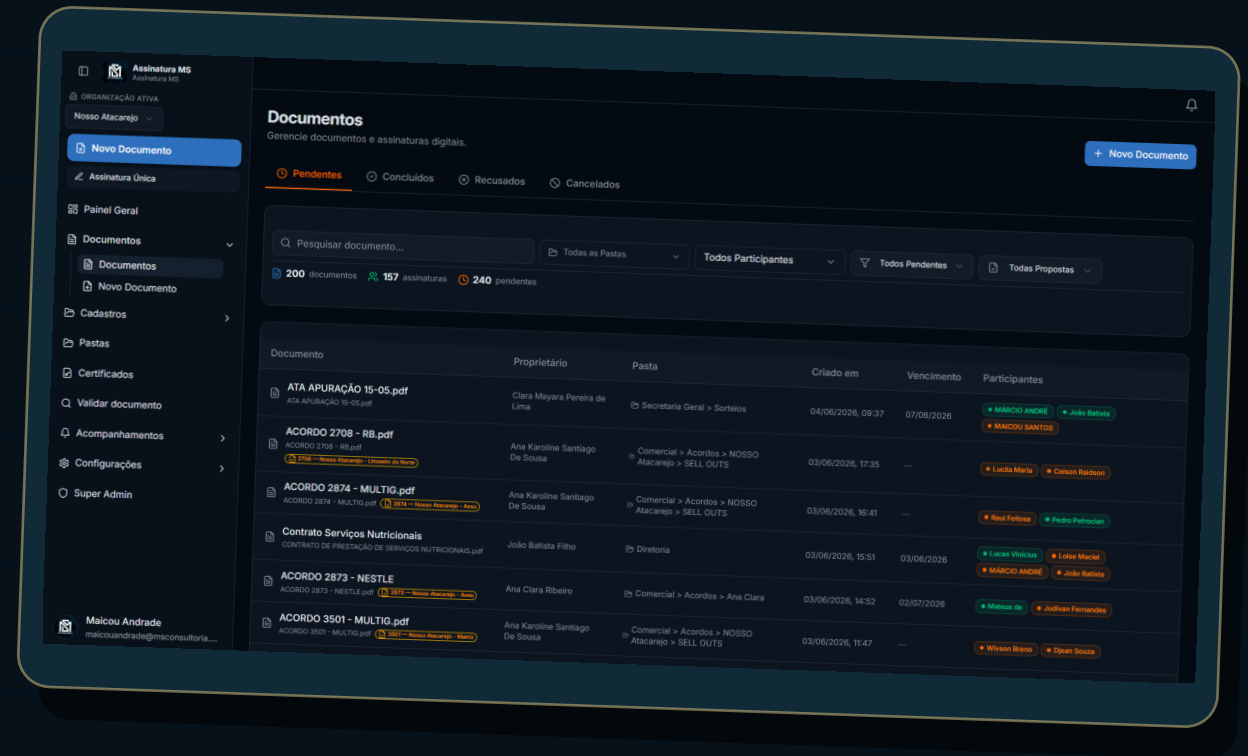


Validade jurídica não se promete. Ela se comprova.

Segurança jurídica que se comprova.



Quem assinou fica registrado. O negócio pode continuar.





— TODA DEMORA OPERACIONAL COBRA UM PREÇO

Menos gente cobrando. Mais negócio avançando.

ANTES

Papel e impressão

Cobrança manual

Documento perdido

Negócio esperando

COM A PLATAFORMA

- Assinatura no celular
- Alertas e sequência
- Histórico completo
- Processo em minutos

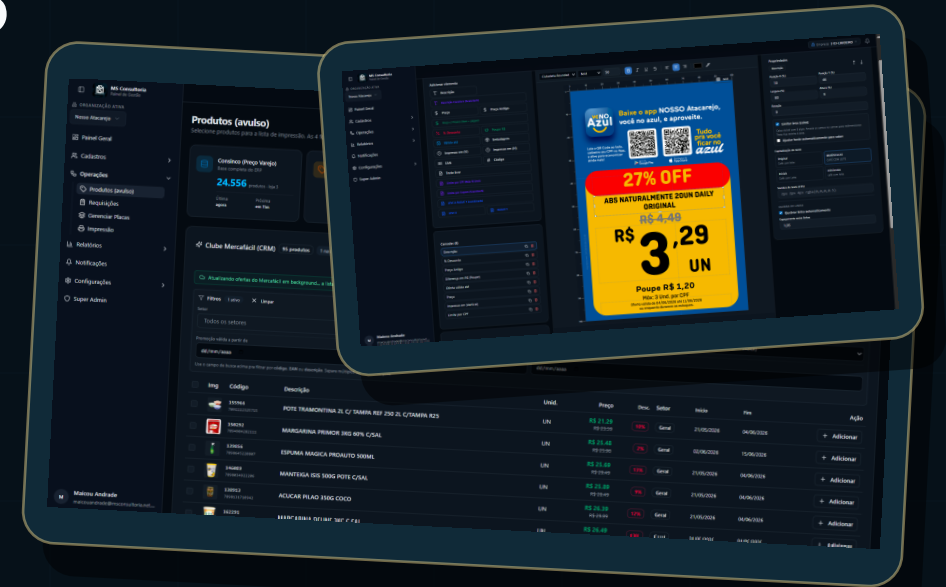
APRESENTAÇÃO DO PRODUTO

Placas Inteligentes

Preço errado na gôndola custa mais do que papel.

Digitar placa custa duas vezes.

Na hora e na margem.



O problema não é imprimir cartazes.

É pagar alguém para digitar o que o ERP já sabe.

Cada item copiado cria uma nova chance de erro.

Cada divergência entre gôndola e caixa vira desgaste, perda ou multa.

A placa precisa nascer da mesma fonte que define o preço.

Quanto da recepção a sua placa está consumindo?

01 O encarte é digitado item por item.

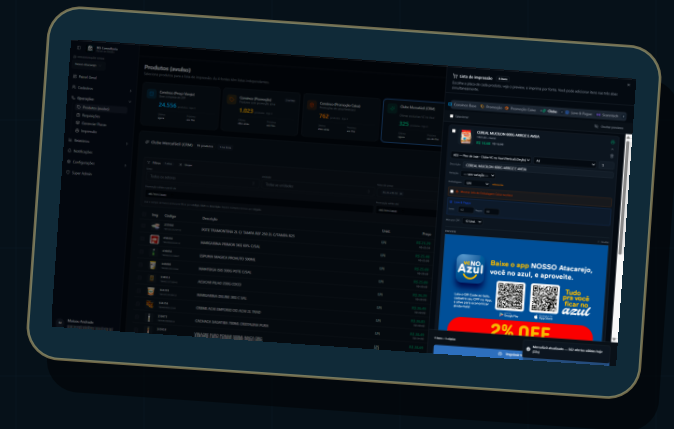
02 Se uma pessoa falta, a placa atrasa.

03 O produto está certo e o preço sai errado.

04 Gôndola e caixa mostram valores diferentes.

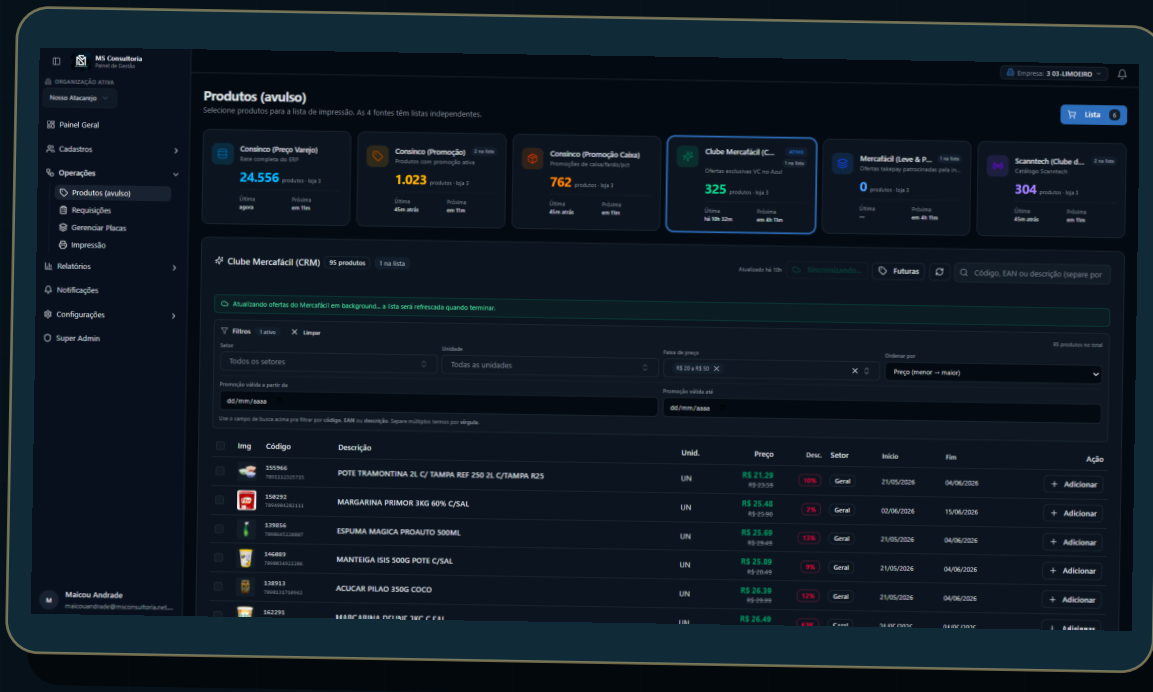
05 Cada loja monta de um jeito.

06 A recepção deixa de receber para produzir cartaz.



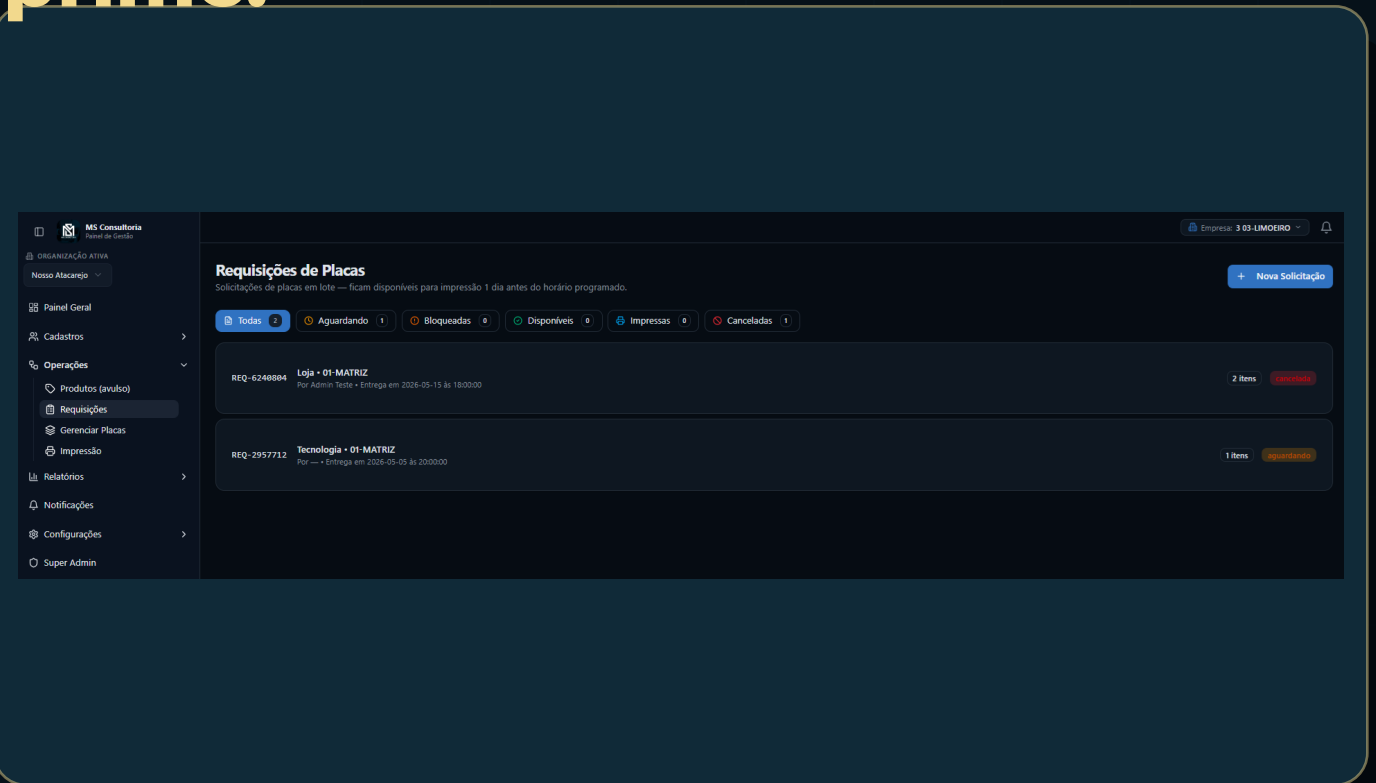
A OPERAÇÃO DEIXA DE SER INVISÍVEL

A recepção deixa de produzir placa. E volta a receber pessoas.



Quem precisa da placa faz o pedido. A recepção apenas imprime.

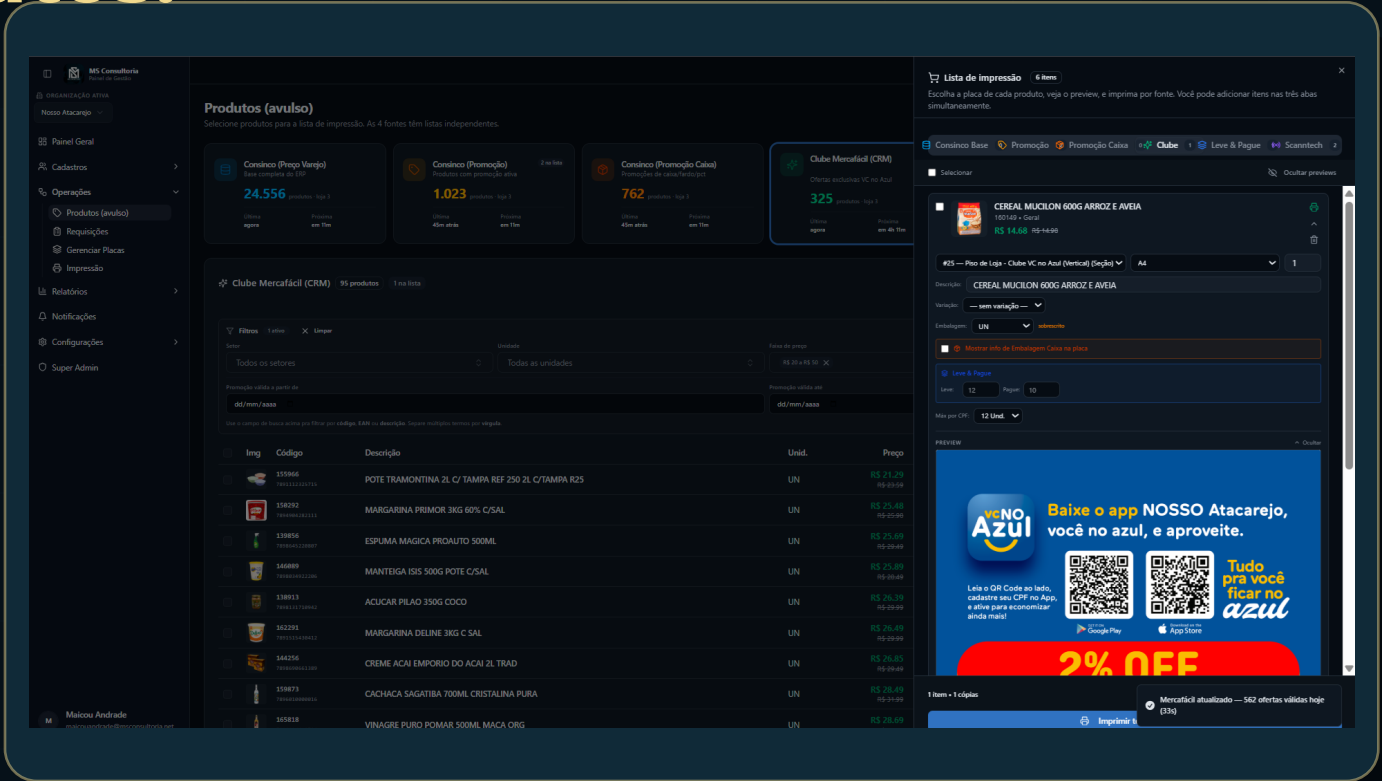
Quem pede é quem está na área.





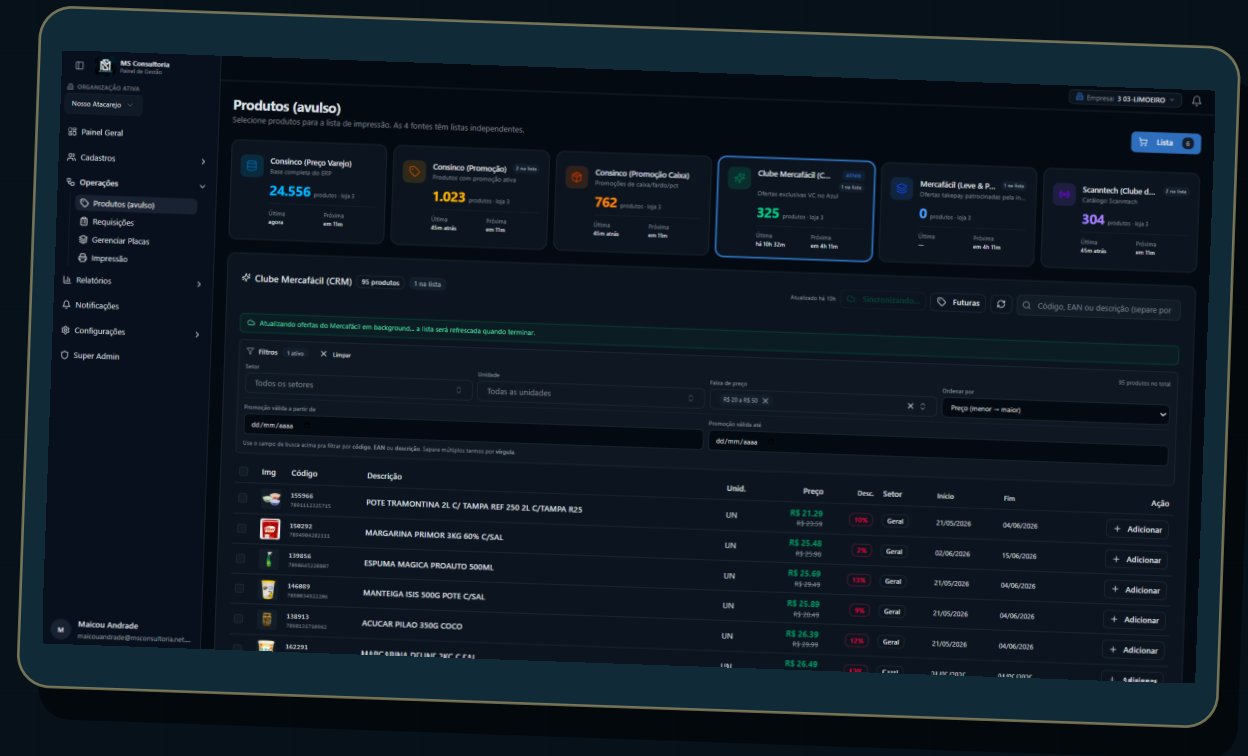
Centenas de placas. Uma fila. Poucos minutos.

Centenas de placas em minutos.



O PONTO QUE MUDA A DECISÃO

O preço vem do sistema. O erro sai do processo.



Menos hora de recepção. Menos erro na gôndola.

ANTES

Digitação manual

Dependência de uma pessoa

Padrão diferente

Risco de preço errado

COM A PLATAFORMA

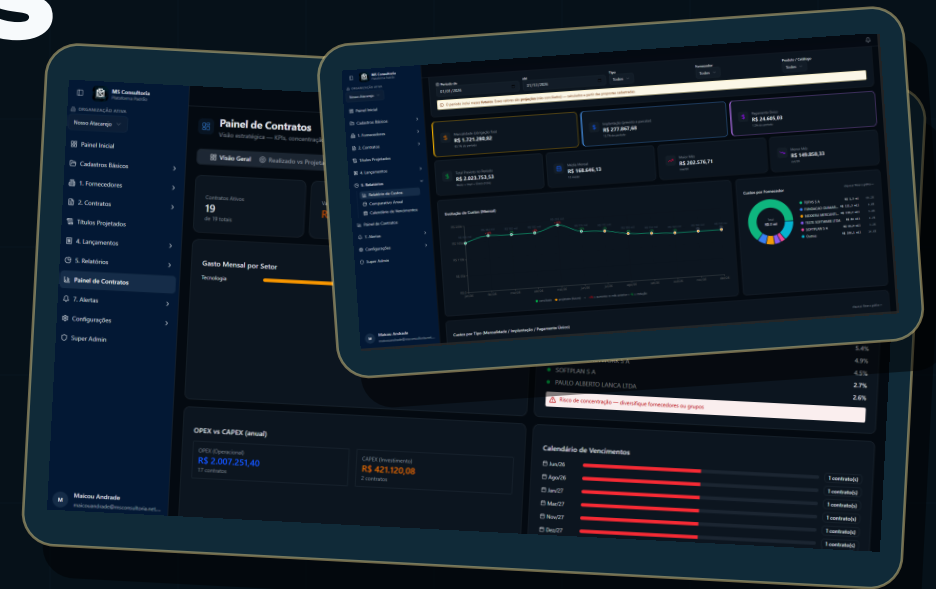
- Integração com ERP
- Pedido pelo setor
- Padrão da rede
- Impressão em lote

APRESENTAÇÃO DO PRODUTO

Painel de Contratos

Pagar em dia não basta. É preciso pagar o que foi contratado.

O contrato é assinado uma vez.
O pagamento acontece todo mês.



O problema não é ter contratos.

É pagar sem conferir o que mudou.

O reajuste chega. A renovação passa. A nota é aprovada.

Quando ninguém cruza contrato, proposta, ERP e nota, o risco vira rotina.

Dinheiro pode sair todos os meses sem produzir nenhum alerta.

Sua empresa paga em dia.

Mas paga exatamente o que contratou?

01 Ninguém sabe quantos contratos estão ativos.

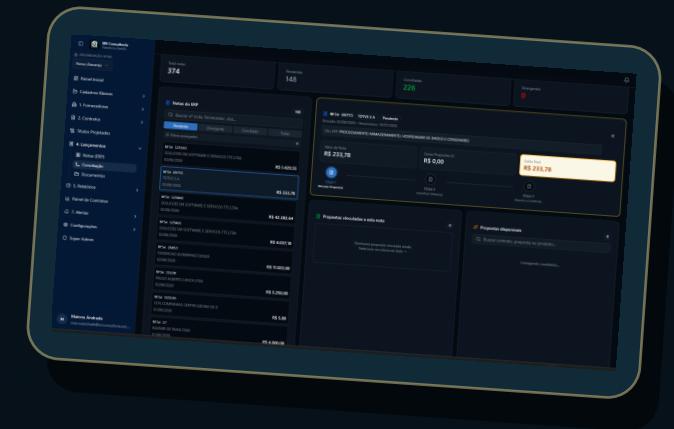
02 O reajuste aparece apenas na nota.

03 Contrato vencido continua sendo pago.

04 A nota é aprovada sem conferência.

05 A equipe compara linha por linha.

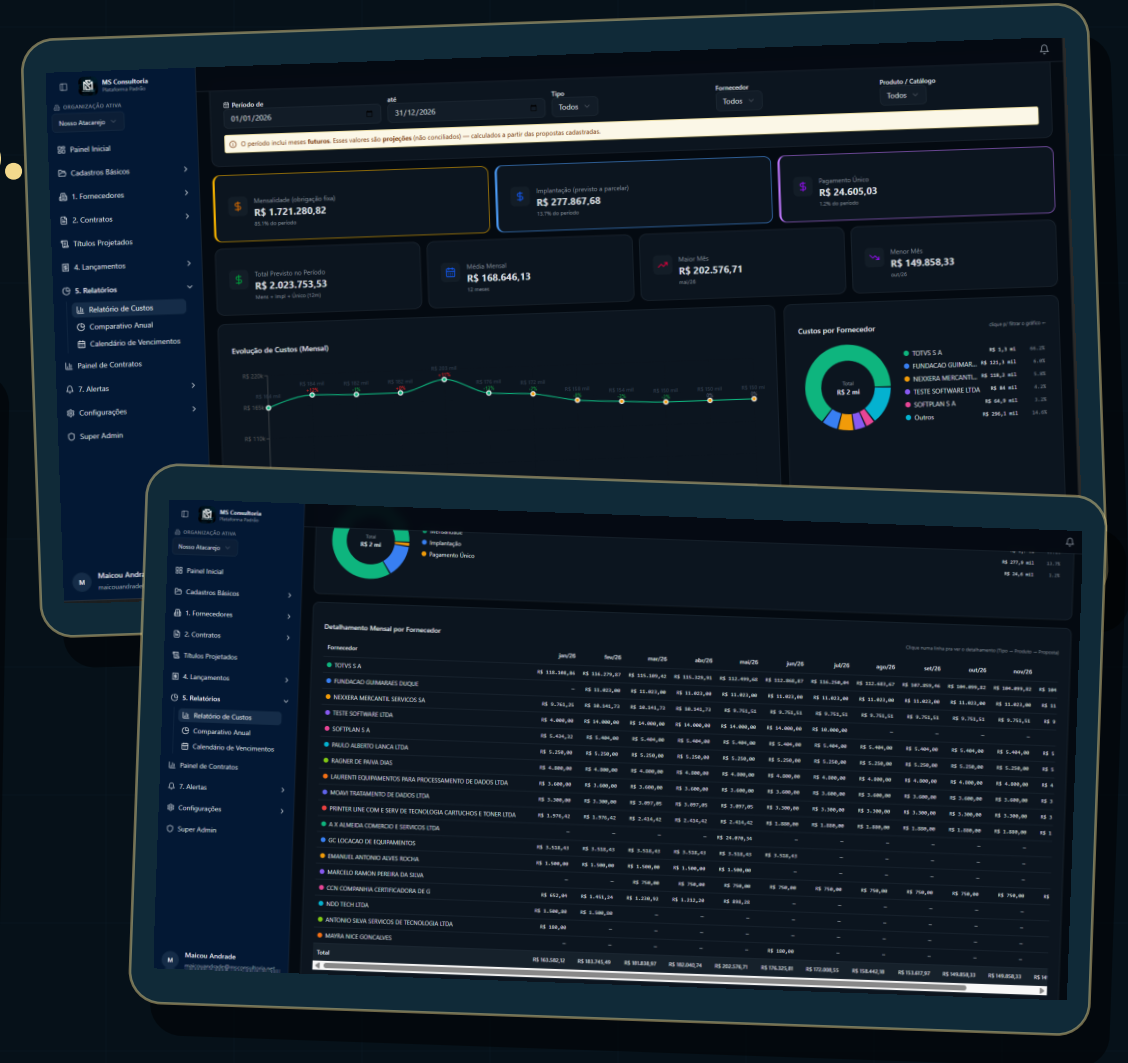
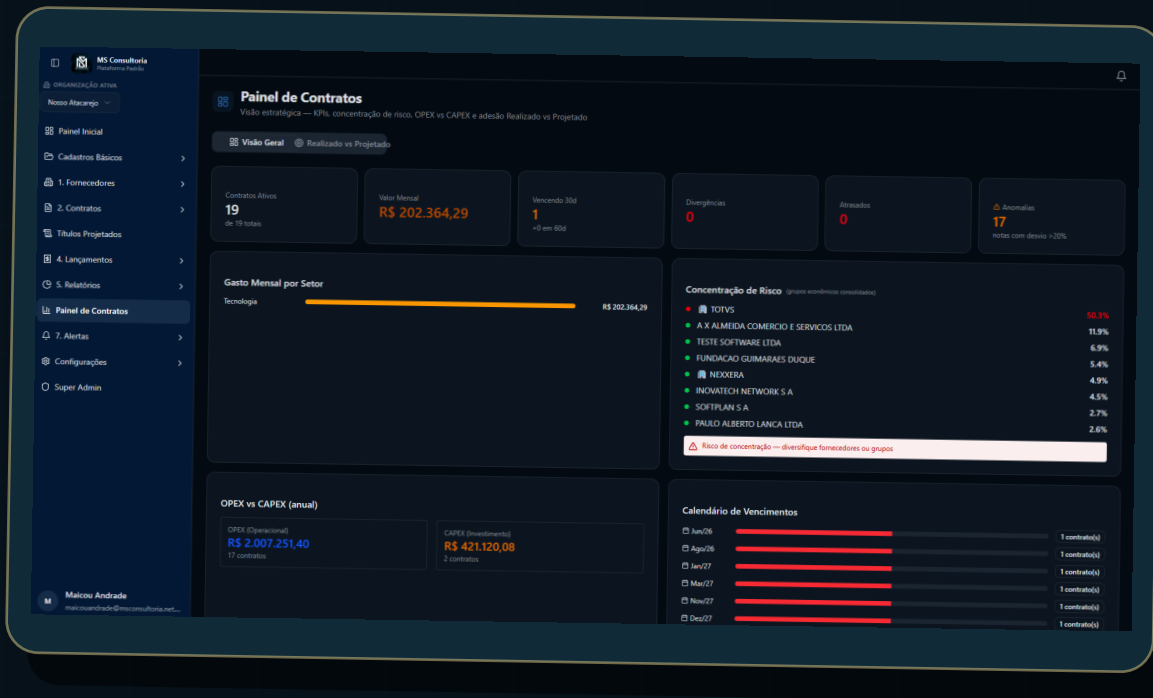
06 O prazo de renegociação passa em silêncio.





A OPERAÇÃO DEIXA DE SER INVISÍVEL

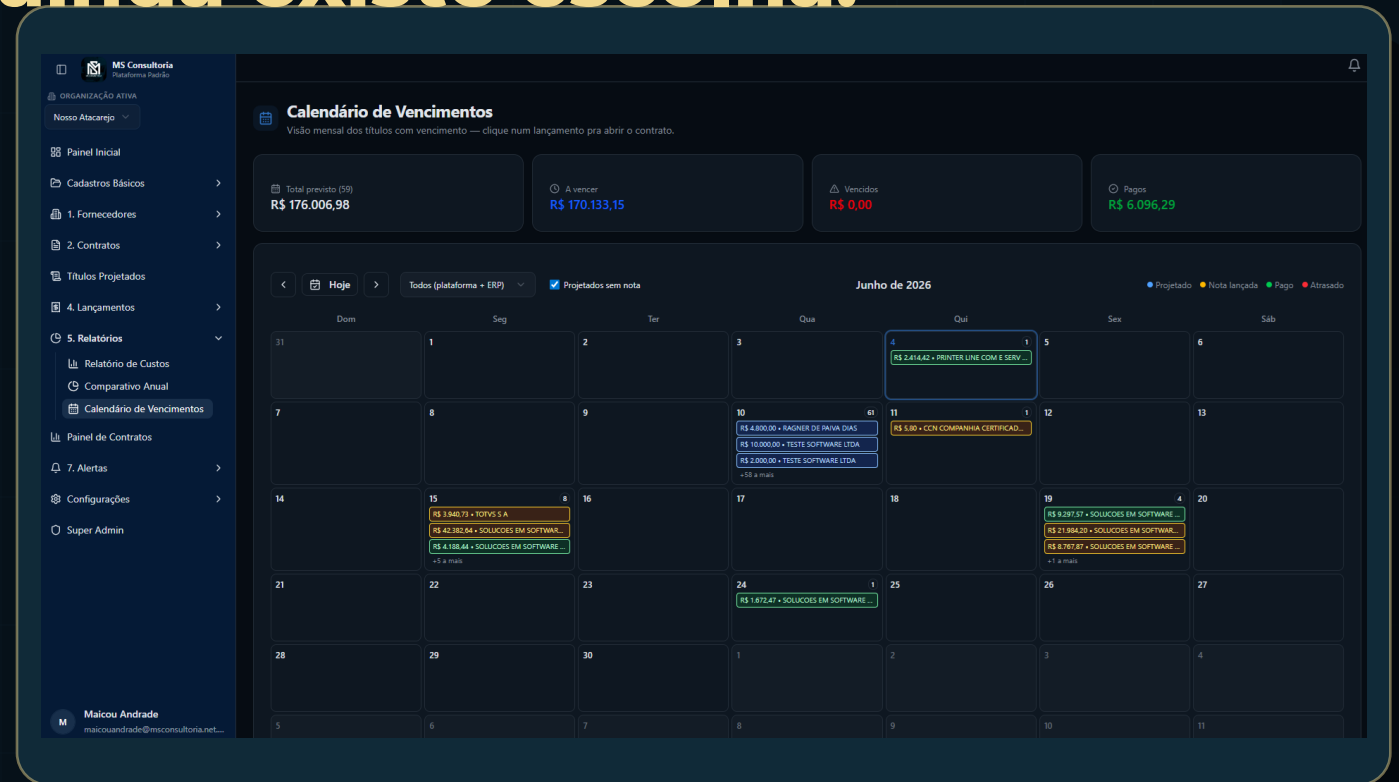
Você deixa de caçar cláusula. A IA aponta onde está o risco.





O prazo aparece antes da surpresa. Renegocie enquanto ainda existe escolha.

Você fica sabendo antes. Não pela nota.



Contrato, proposta, ERP e nota.

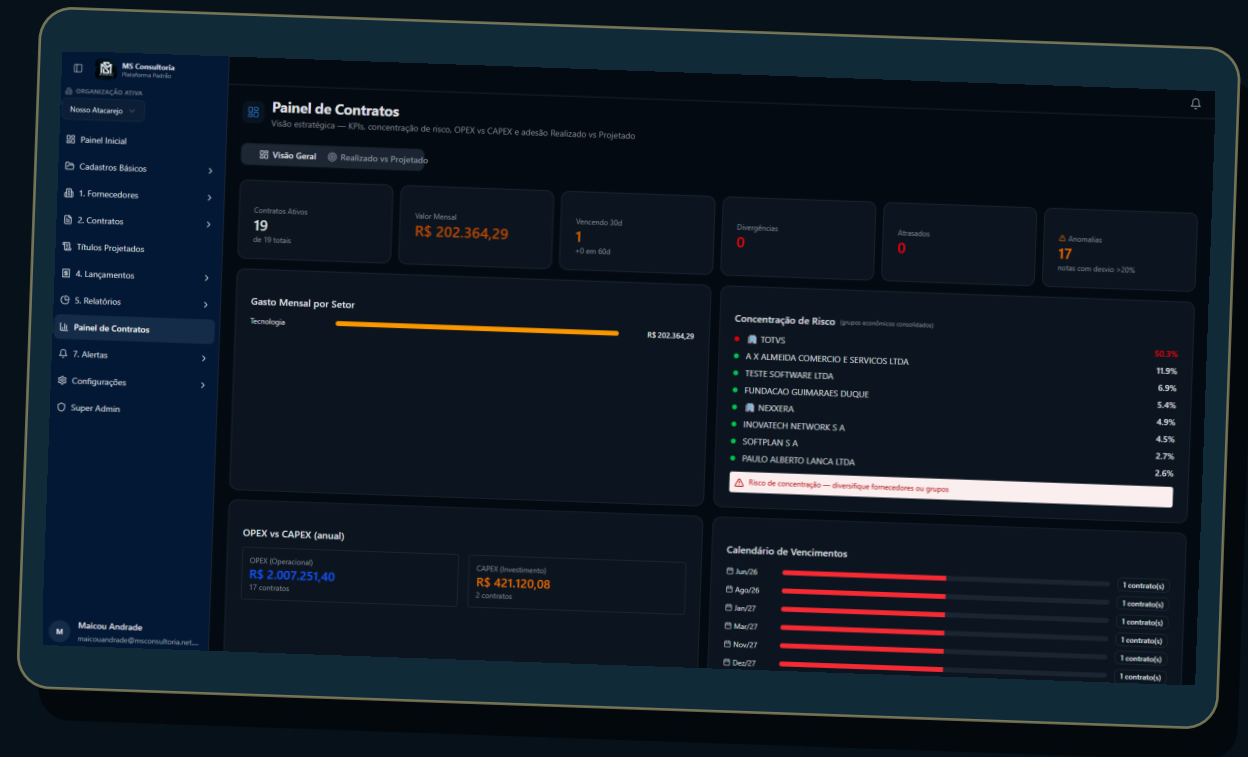
A divergência não passa invisível.

A nota bate com o contrato?

The screenshot displays the MS Consultoria web application interface, specifically the 'Conciliação' (Reconciliation) section. The interface is divided into several panels:

- Top Summary:** Shows counts for 'Total notas' (374), 'Pendentes' (148), 'Conciliadas' (226), and 'Divergentes' (0).
- Left Sidebar:** Contains navigation links for 'ORGANIZAÇÃO ATIVA', 'Nosso Atacado', 'Painel Inicial', 'Cadastros Básicos', '1. Fornecedores', '2. Contratos', 'Títulos Projetados', '4. Lançamentos' (with sub-items 'Notas (ERP)' and 'Documentos'), '5. Relatórios', 'Painel de Contratos', '7. Alertas', 'Configurações', and 'Super Admin'.
- Main Content Area:**
 - Notas do ERP:** A table listing invoices with columns for 'NFSe', 'Descrição', 'Data', and 'Valor'. The selected row is 'NFSe 69755 TOTVS S.A. 02/06/2026' with a value of 'R\$ 233,78'.
 - Modal Window:** A detailed view of the selected invoice, showing 'Valor da Nota' (R\$ 233,78), 'Soma Propostas (R\$)' (R\$ 0,00), and 'Saldo final' (R\$ 233,78). It includes a progress bar with three stages: 'Etapas Vincular Propostas', 'Etapas Classificar Diferença', and 'Etapas Retorno e Confirmar'.
 - Propostas vinculadas a esta nota:** A section showing 0 linked proposals.
 - Propostas disponíveis:** A section showing 0 available proposals.
- Bottom Left:** User profile for 'Maicon Andrade' with email 'maiconandrade@msconsultoria.net...'.

A IA lê o documento. A gestão decide o que fazer.



Menos pagamento indevido. Mais poder de negociação.

ANTES

Contrato em pasta

Reajuste surpresa

Conferência manual

Pagamento por hábito

COM A PLATAFORMA

- Visão consolidada
- Alerta antecipado
- Conciliação com IA
- Pagamento conferido

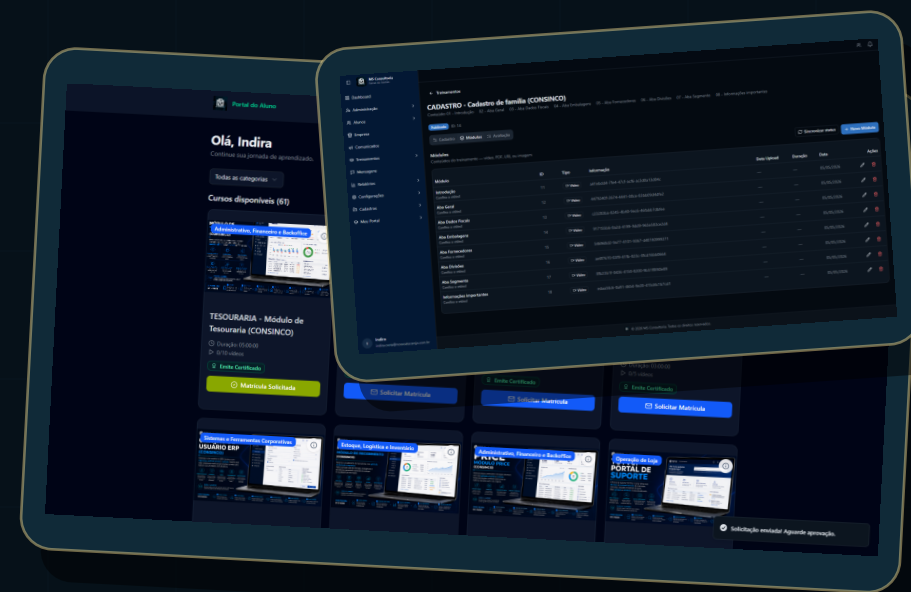
APRESENTAÇÃO DO PRODUTO

Academy

Conhecimento que vive na cabeça de poucos vai embora com eles.

Treinar custa dinheiro.

Treinar de novo custa mais.



O problema não é falta de treinamento.

É depender da memória para formar a equipe.

O gerente interrompe a operação para repetir o mesmo conteúdo.

Cada loja ensina de um jeito e ninguém comprova quem aprendeu.

Conhecimento sem processo não pertence à empresa.

A equipe está aprendendo. Ou apenas ouvindo versões diferentes?

01 O gerente para a loja para treinar.

02 O novato sai e o treinamento recomeça.

03 Cada unidade ensina de um jeito.

04 Ninguém sabe quem realmente concluiu.

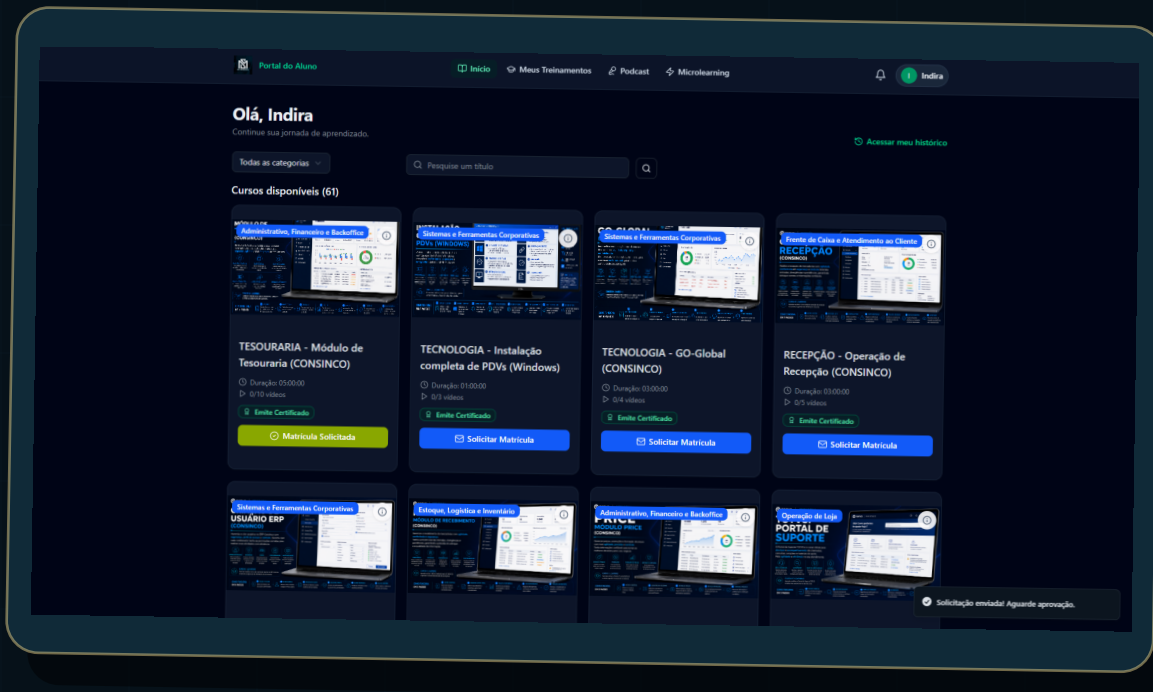
05 Conteúdo espalhado em vários canais.

06 Funcionário demora semanas para produzir.



A OPERAÇÃO DEIXA DE SER INVISÍVEL

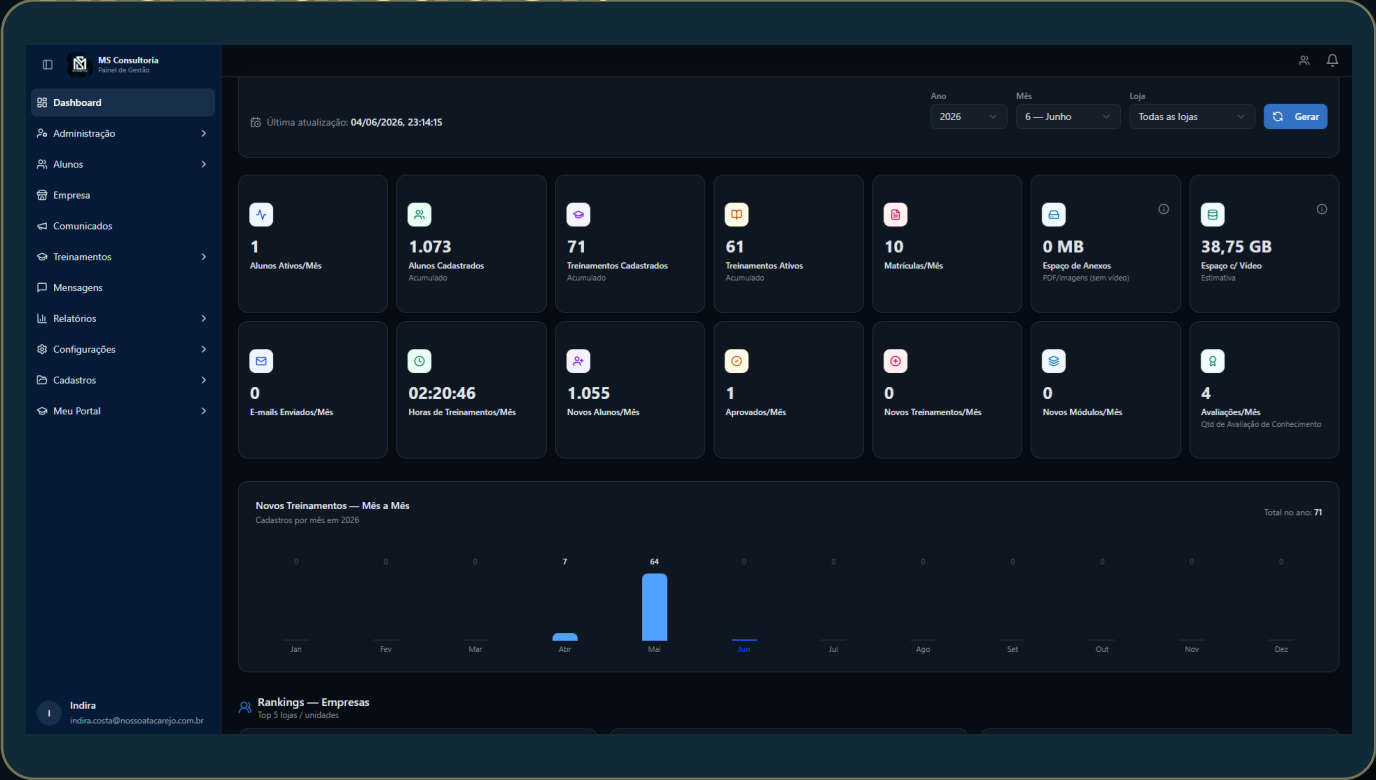
Você deixa de improvisar treinamento. Passa a formar a sua rede.



Conclusão, pendência e desempenho.

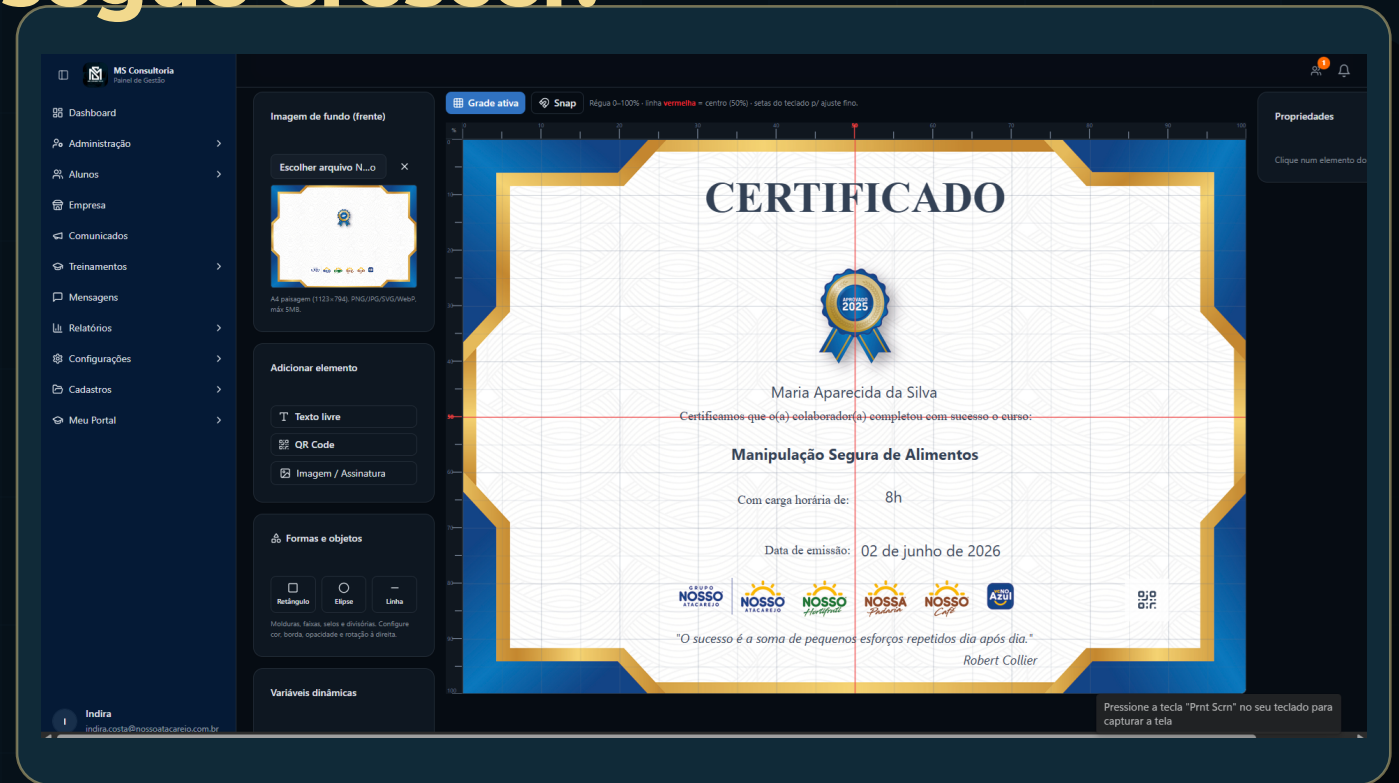
Treinamento também vira indicador.

Treinamento vira indicador. Não papel.

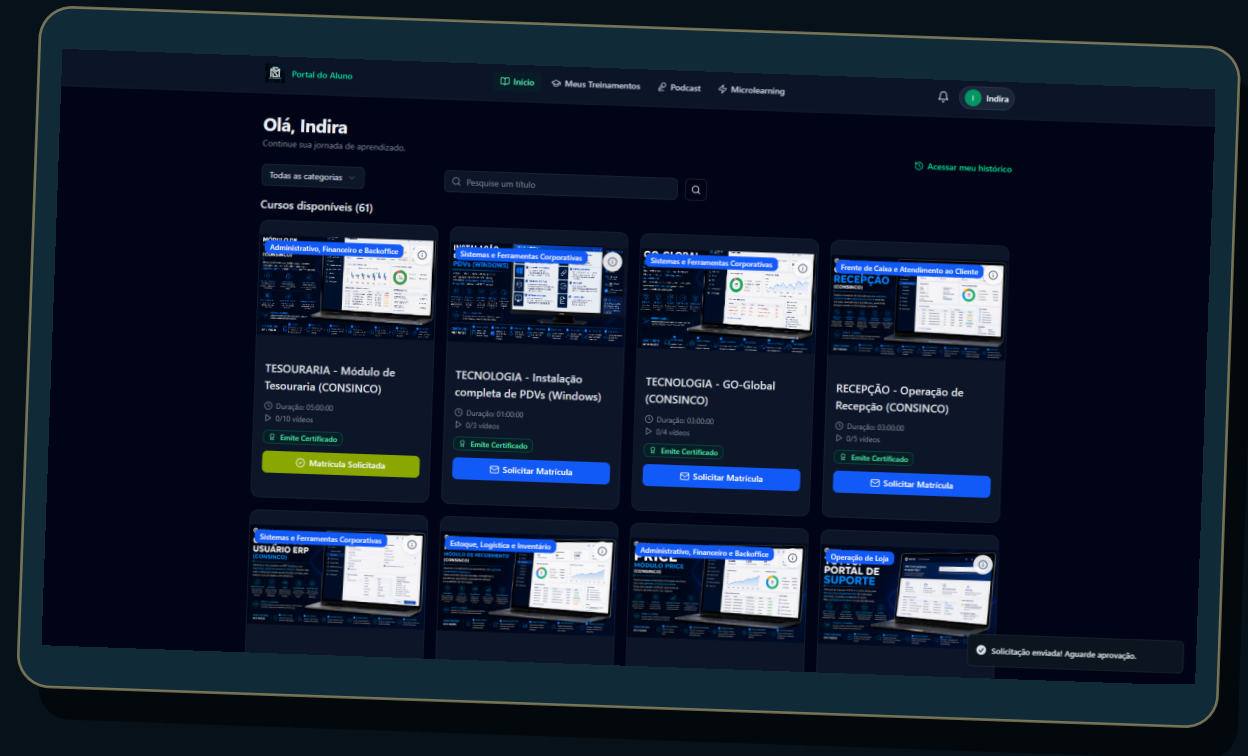


Quem aprendeu consegue provar. Quem se destaca consegue crescer.

Reconhecimento segura gente boa.



Grave uma vez. Treine todas as lojas.



O gerente volta a gerenciar. O conhecimento fica na empresa.

ANTES

Treino de corredor

Conteúdo espalhado

Sem comprovação

Conhecimento pessoal

COM A PLATAFORMA

- Trilhas por cargo
- Conteúdo centralizado
- Prova e certificado
- Conhecimento corporativo

APRESENTAÇÃO DO PRODUTO

MS Radar

Confiança é importante. Visibilidade protege a empresa.

Você paga pelo expediente inteiro.
Quanto dele realmente vira resultado?



O problema não é confiar na equipe.

É administrar sem conseguir enxergar.

Tempo improdutivo, licença ociosa e risco de dados raramente fazem barulho.

Normalmente aparecem quando o custo já aconteceu ou a informação já saiu.

Controle começa quando a operação deixa de ser invisível.

Você conhece sua folha.

Mas conhece o uso do expediente?

01 Ninguém sabe o que aconteceu ontem.

02 Rede social ocupa o expediente.

03 Um pendrive pode copiar a base.

04 Licenças são pagas e não utilizadas.

05 O computador para antes do alerta.

06 Quando alguém sai, dados podem sair junto.



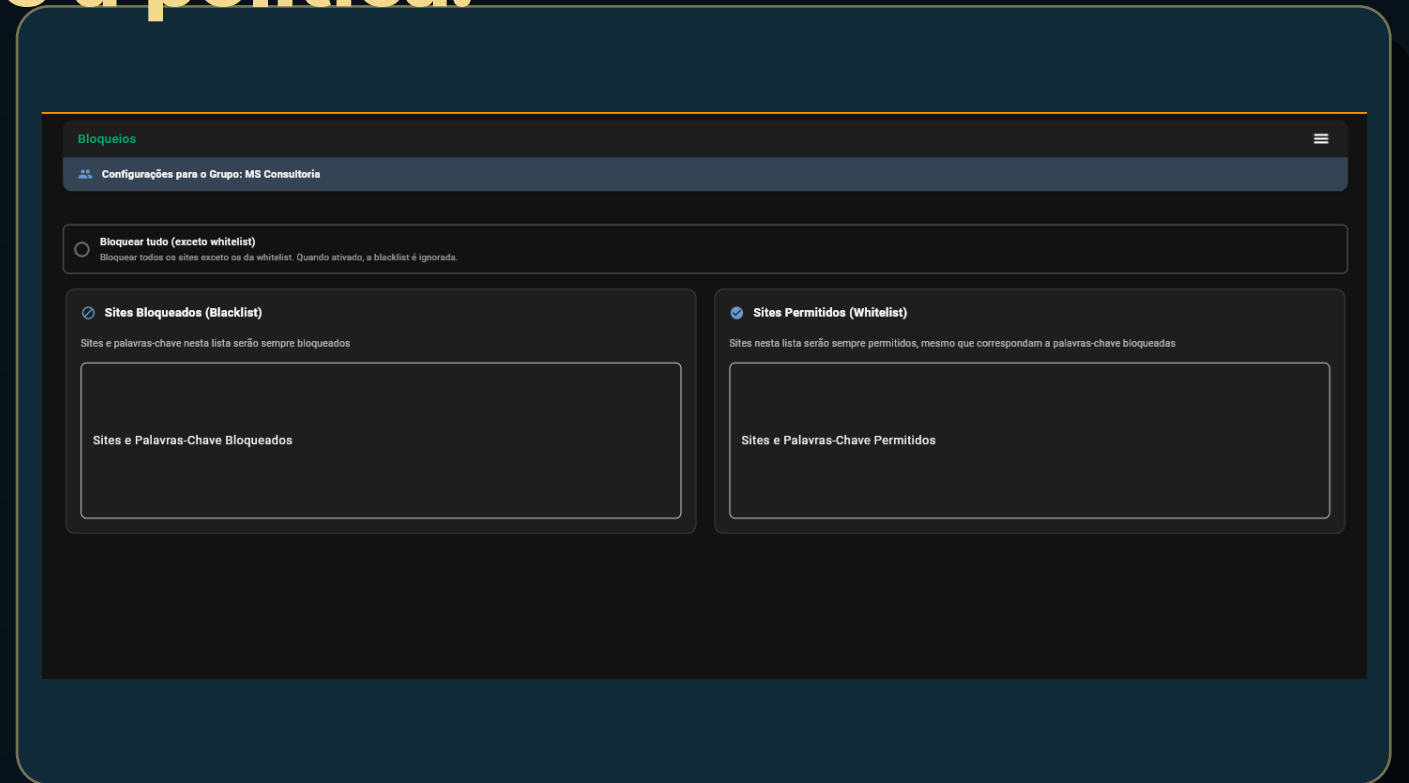
A OPERAÇÃO DEIXA DE SER INVISÍVEL

Você deixa de imaginar. Passa a ver, medir e proteger.



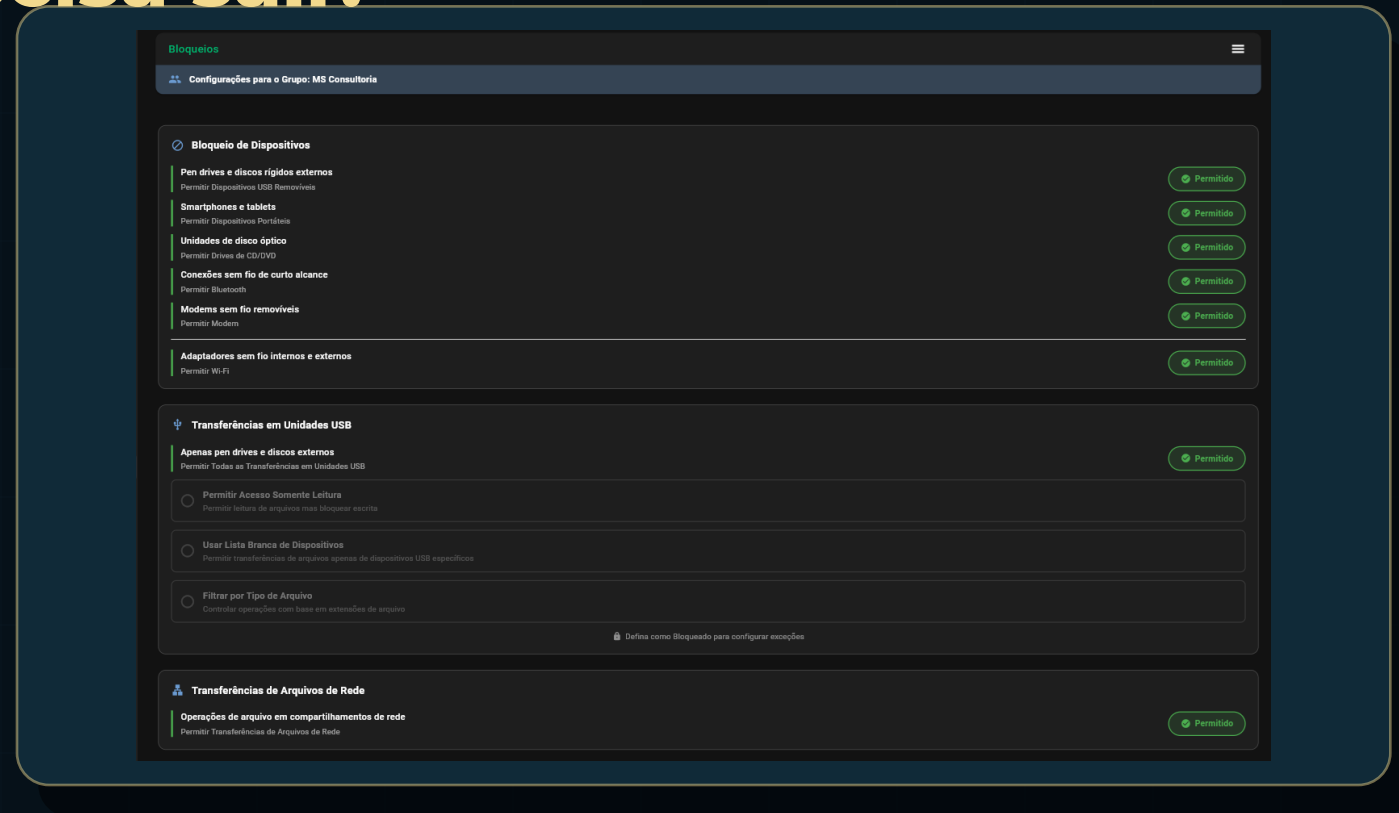
O que ajuda fica liberado. O que atrapalha segue a política.

A política de acesso se cumpre sozinha.



O dispositivo conecta. A informação não precisa sair.

O pendrive deixa de ser porta de saída.



O problema aparece antes da parada. O custo aparece antes da renovação.

A saúde do parque de TI em tempo real.



Mais clareza sobre o expediente. Mais proteção para os dados.

ANTES

Atividade invisível

Política informal

Risco por USB

Problema após a parada

COM A PLATAFORMA

- Produtividade medida
- Acesso controlado
- Auditoria de dispositivos
- Saúde em tempo real



— NÃO É PROMESSA. É INFRAESTRUTURA PRONTA.

Conecta com a operação que você já possui.

17

anos

13

plataformas

R\$ 1 bi

operação / ano

36

ERPs

 scanntech

 **mercafacil**
comportamentos que convertem

ROCK
ENCANTECH

 **Cresce
Vendas**



NOSSO ACOUGUE

— UMA PROMESSA CHAMA ATENÇÃO. UMA OPERAÇÃO REAL PROVA.

60%

das plataformas internas de controle de operações
são desenvolvidas pela MS Consultoria.

Enquanto o CEO Márcio Nogueira impulsiona o Nosso Atacarejo a crescer,
a MS Consultoria cuida da tecnologia: desenvolvimento customizado,
sob medida e terceirizado à MS.

7 lojas.

Uma operação inteira.

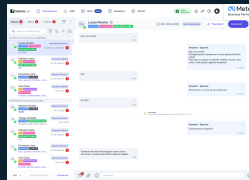
QUANDO OS SISTEMAS CONVERSAM, OS PONTOS CEGOS DESAPARECEM

Sete plataformas.

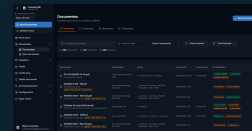
Uma operação mais protegida.



B.I Web



MS Connect



MS Signer



Placas Inteligentes



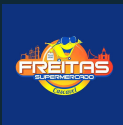
Painei de Contratos



Academy



MS Radar





A PERGUNTA QUE FICA

Quantos pontos cegos ainda existem entre a sua operação e o resultado?

Quero conhecer o ecossistema

WhatsApp (84) 98816-4226

www.msconsultoria.net.br



Baixe esta apresentação
aponte a câmera



Conheça a MS
acesse o site

Investimento por produto

Mensalidade inicial, franquia e implantação. Os adicionais estão detalhados nas páginas seguintes.

Placa Inteligente

R\$ 1.290,00/mês • Implantação a partir de R\$ 2.500,00 • Inclui 1 loja

Tesouraria

R\$ 990,00/mês • Implantação a partir de R\$ 1.500,00 • Inclui 1 loja

Uso e Consumo

R\$ 990,00/mês • Implantação a partir de R\$ 1.500,00 • Inclui 1 loja

Chamados Financeiros

R\$ 790,00/mês • Implantação a partir de R\$ 1.000,00 • Inclui 1 loja

Painel de Campanha

R\$ 600,00/mês • Implantação a partir de R\$ 4.000,00 • Inclui todas as lojas do cliente

MS Radar

R\$ 490,00/mês • Implantação a partir de R\$ 1.500,00 • Inclui 3 licenças

MS Academy

R\$ 990,00/mês • Implantação a partir de R\$ 2.500,00 • Inclui 100 alunos ativos por mês

Investimento por produto

Mensalidade inicial, franquia e implantação. Os adicionais estão detalhados nas páginas seguintes.

MS Signer

R\$ 790,00/mês · Implantação a partir de R\$ 1.000,00 · Inclui 100 documentos enviados por mês

Painel de Contratos

R\$ 990,00/mês · Implantação a partir de R\$ 1.500,00 · Inclui 100 contratos ativos

B.I Web

R\$ 1.990,00/mês · Implantação a partir de R\$ 4.000,00 · Inclui 3 unidades e uma fonte de dados já suportada

Gestão de Projetos

R\$ 1.200,00/mês · Implantação a partir de R\$ 1.000,00 · Inclui 1 loja

Fluxo de Implantação

R\$ 790,00/mês · Implantação a partir de R\$ 1.000,00 · Inclui a operação definida na proposta, sem adicional por loja

Agenda de Veículos

R\$ 790,00/mês · Implantação a partir de R\$ 1.500,00 · Inclui 1 loja

Outros produtos e escopos são dimensionados em proposta específica. Contratos vigentes preservam os valores negociados.

Como a contratação cresce

Adicionais mensais. Faixas progressivas cobram somente as posições excedentes da franquia.

Placa Inteligente

Cada loja adicional custa R\$ 200,00 por mês.

Tesouraria

Cada loja adicional custa R\$ 250,00 por mês.

Uso e Consumo

Cada loja adicional custa R\$ 250,00 por mês.

Chamados Financeiros

Cada loja adicional custa R\$ 150,00 por mês.

Painel de Campanha

Mensalidade fixa, sem adicional por loja.

MS Radar

Da posição 4 à 30, R\$ 50,00 por adicional mensal. Da posição 31 à 70, R\$ 40,00 por adicional mensal. Da posição 71 em diante, R\$ 35,00 por adicional mensal.

Implantação até 15 licenças por R\$ 1.500. De 16 a 60 por R\$ 2.500. Acima de 60 mediante orçamento.

MS Academy

Da posição 101 à 300, R\$ 8,00 por adicional mensal. Da posição 301 em diante, R\$ 6,00 por adicional mensal.

Como a contratação cresce

Adicionais mensais. Faixas progressivas cobram somente as posições excedentes da franquia.

MS Signer

Cada documento adicional custa R\$ 3,00 por mês.

Plano de 300 documentos por R\$ 1.290/mês. Excedente por R\$ 3/documento. Implantação de R\$ 1.000.

Painel de Contratos

Pacote de 100 contratos ativos adicionais. R\$ 150,00 por mês.

B.I Web

Cada unidade adicional custa R\$ 250,00 por mês.

Uma fonte já suportada e até três unidades. Personalização visual específica por R\$ 700 mediante contratação.

Gestão de Projetos

Cada loja adicional custa R\$ 100,00 por mês.

Fluxo de Implantação

Mensalidade fixa, sem adicional por loja.

Agenda de Veículos

Cada loja adicional custa R\$ 200,00 por mês.

MS Connect

Os quatro planos. Mensalidades, usuários incluídos e implantação cobrada uma vez.

Essential

R\$ 577,00 por mês

3 usuários incluídos. Implantação de R\$ 1.487,00. Usuário adicional por R\$ 107,00/mês.

Pro

R\$ 907,00 por mês

5 usuários incluídos. Implantação de R\$ 2.087,00. Usuário adicional por R\$ 87,00/mês.

Plus+

R\$ 1.307,00 por mês

10 usuários incluídos. Implantação de R\$ 2.687,00. Usuário adicional por R\$ 57,00/mês.

Advanced

R\$ 1.927,00 por mês

20 usuários incluídos. Implantação de R\$ 3.287,00. Usuário adicional por R\$ 47,00/mês.

MS Connect • adicionais

Serviços opcionais e consumo. A contratação identifica os itens escolhidos.

Automação ilimitada

R\$ 147/mês. Chatbots, sequências e integrações sem limite de quantidade para o seu negócio.

WhatsApp adicional

R\$ 89/mês. Tenha todos os números necessários para a sua operação. Ativação de R\$ 99 por número.

Direct ou Messenger adicional

R\$ 69/mês. Centralize quantos canais de atendimento você precisar. Ativação de R\$ 69 por canal.

Integração Banco ASAAS

Gratuito. Utilize a solução de pagamentos na plataforma por meio dessa integração.

Usuário adicional

a partir de R\$ 47/mês. Valor por usuário, conforme o plano contratado.

Transcrição de áudio com IA

R\$ 6,99/mês por usuário cadastrado. Transcreva os áudios das conversas em tempo real com Inteligência Artificial.

Pagamentos por R\$ 99/mês. Infraestrutura até 5.000 contatos ativos por mês isenta. Acima de 5.000, referência publicada de R\$ 0,09 por usuário ativo, conforme unidade e volume definidos na proposta.

As tarifas da Meta não integram a mensalidade. O consumo segue a política e a tabela vigentes da Meta, conforme país, categoria e modalidade aplicáveis. Consulte business.whatsapp.com/products/platform-pricing.